

# KB라이프생명

## 스타(Star)뉴스

2025년

06

### KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당

6월 2일 개정

(일반심사형/간편심사형)(표준형/해약환급금 미지급형)

### KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당

NEW

### KB 7년의약속 플러스 평생종신보험 무배당

(일반심사형/간편심사형)(해약환급금 일부지급형)

### KB 약속플러스 종신보험 무배당

(해약환급금 일부지급형)

### KB 경영인 정기보험III 무배당

6월 2일 재출시

(일반심사형/간편심사형)(해약환급금 일부지급형)



# 6월 KB라이프 주/력/상/품

주/력/상/품 01

개정되어 더 강력하게 돌아왔다!

## 딱좋은 요즘 건강보험

(일반심사형/간편심사형)(표준형/해약환급금 미지급형)

**6월 2일 개정**

- ✓ 기타부정맥진단
- ✓ 하이클래스 암주요치료/항암약물치료
- ✓ 항암중입자방사선치료

**꼭 필요한 신규 특약 탄생!**

주/력/상/품 02

노후걱정 이제 그만~

## 트리플 레벨업 연금보험 (보증형)

**NEW**

- +++ 7년시점 5년납 해약환급률 100%
- +++ 10년시점 5년납 130%
- +++ 7년납 125%, 10년납 120%
- +++ 연금개시 시점 최저적립금 보증 (10년 이후 매년 2% 최저보증)

**특별한 연금보험 탄생!**

주/력/상/품 03

종신보험인데도  
환급률은 UP!

## 7년의약속 플러스



보험 가입 후  
7년 시점에 환급률  
100%를 자랑하는

**남다른 종신보험!**

주/력/상/품 04

종신보험 보험료 납입기간?  
이제 걱정하지 말아요!

## 약속플러스 종신보험

(해약환급금 일부지급형)



가입 2년 경과 이후  
5년간 매년 10%씩  
사망보험금 체증되는

**든든한 종신보험!**

주/력/상/품 05

미래를 고민하는  
경영인을 위해 준비했다!

## 경영인 정기보험III

(일반심사형/간편심사형)  
(해약환급금 일부지급형)

**6월 2일 재출시**

법인의 라이프 사이클에  
따라 특별한  
설계가 가능한

**든든한 정기보험**

※ 체증형 상품은 일정기간 사망보험금이 체증하는 장점이 있으나 일반형 상품에 비해 보험료가 다소 높을 수 있습니다.

KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당

# KB 딱좋은 요즘 건강보험 핵심경쟁력!

## 보험료 부담은 **DOWN** ↓

### 뇌혈관·허혈성심장질환 가격 비교

(기준: 40세, 남자, 20년납, 100세만기, 해약환급금미지급형, 일반심사형, 단위:원)

담보	가입금액	KB라이프	A사	B사
뇌혈관·허혈성심장질환 주요치료비	1,500만		64,047	54,527
뇌혈관질환진단비	1,500만			
허혈성심장질환진단비	1,500만			
주계약	100만			

## 보장은 **UP** ↑

타사 간병보장특약 2종 가입 보험료로, **KB라이프는 간병보장특약 3종 가입!**

### 간병보장 월보험료 예시

(기준: 50세, 남자, 20년납, 100세만기, 해약환급금 미지급형, 일반심사형, 단위:원)

담보	최대 가입금액	KB라이프	A사	최대 가입금액	B사
간병인사용입원(요양병원제외, 1일이상 180일한도)특약	최대 20만		20,358	최대 10만	12,860
간병인사용 요양병원 입원 (1일이상 180일한도)특약	최대 5만		+ 33,853 13,495	최대 5만	+ 27,255 14,395
간호·간병통합서비스사용입원 (1일이상 180일한도)특약	최대 10만		5,970	최대 7만	4,214

KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당

## KB 딱좋은 요즘 건강보험

한 눈에  
살펴보기

## 질병 및 사고 없는 건강한 신체예요!

일반심사형

3종 : KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당(표준형/해약환급금 미지급형)

표준체

## 질병 및 사고 이력이 있는 유병자예요!

간편심사형

1종 : KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당(표준형/해약환급금 미지급형)

355

2종 : KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당(표준형/해약환급금 미지급형)

335

## 가입안내

구분	보험기간		납입기간	가입나이	납입주기
주계약	90/100세 만기		10/15/20/30년납	만15세~최대 80세	월납
비갱신형 특약	90/100세 만기		10/15/20/30년납	만15세~최대 80세	
갱신형 특약	최초계약	10, 20년 만기	전기납	만15세~최대 80세	
	갱신계약	10, 20년 만기		25세~(갱신종료나이-보험기간)세	
		1~9년 만기 11~19년 만기		(갱신종료나이-보험기간)세	
50%이상장해 보험료납입면제특약, 보험료지원 (3대질병 및 80% 이상장해)특약	주계약 납입기간과 동일		전기납	주계약 가입나이와 동일 (단, 최저 가입가능 나이는 만15세 이상)	

※ 고령 금융소비자에 대한 금융상품 상담 및 판매 시 고령 금융소비자가 내용을 쉽게 인지할 수 있도록 가급적 쉬운 용어 느린 속도로 설명해야 하며, 고령 금융소비자에 대하여 원금손실 가능성, 손실 가능 범위, 중도해지 시의 불이익 사항을 우선적으로 설명하고 반드시 그 이해 여부를 확인해야 합니다.

## 고령화에 따른 만성질환자 및 유병자 증가~

일반심사 상품 대비 계약심사 부담을 줄인 **3.5.5! 3.3.5! 간편심사형**으로 가입 가능!

- **간편심사형** : 일반심사 상품 대비 계약심사 및 건강검진의 부담을 줄여 질병이나 기왕력이 있어도 보험에 가입할 수 있도록 계약심사 과정을 간소화한 보험(단, 회사가 정한 기준에 따라 가입이 거절될 수 있음)
- **일반심사형** : 피보험자의 건강상태 등에 따라서 청약에 대한 승낙을 거절할 수 있는, 일반 계약심사를 진행하는 상품으로 간편심사보험보다 저렴한 보험료로 가입이 가능한 보험
- 고객의 건강상태에 따라 일반심사보험의 가입이 가능한 경우에는 고객에게 유리한 일반심사보험을 안내해야 합니다.

※ 간편심사형 상품은 일반심사보험 대비 보험료가 다소 높습니다. 의사의 건강검진을 받거나 일반계약심사를 할 경우 이보험보다 저렴한 일반심사보험에 가입할 수 있습니다. (다만, 일반심사보험의 경우 건강상태나 가입나이에 따라 가입이 제한될 수 있으며 보장하는 담보에는 차이가 있을 수 있습니다.)



KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당

# KB 딱좋은 요즘 건강보험 한층 강화된 보장!

**옵디보 항암제**  
(식도암, 방광암 등 치료)

1회당 **비급여**  
**400만원**

[출처 : 동아일보]

**타그리소 항암제**  
(폐암 치료)

1회당 **비급여**  
**600만원**

[출처 : 동아일보]

**양성자치료기  
치료비용**

평균  
**1~2천만원**

[출처 : 국가암정보센터]

**중입자가속기  
치료비용**

평균  
**5천만원**

[출처 : 동아사이언스]



**비급여치료까지 대비! 특약 가입, 선택이 아닌 필수!!**

**하이클래스  
암주요치료비**

**최대  
2억원**

※ 60세 가입 기준, 연간 1회, 최대 10년 보장  
(1년 2천만원 x 10년)  
※ 해당 특약 최대 가입 시

**하이클래스  
항암약물치료비**

**최대  
3억원**

※ 60세 가입 기준, 연간 1회, 최대 10년 보장  
(1년 3천만원 x 10년)  
※ 해당 특약 최대 가입 시

**항암중입자  
방사선치료비**

**최대  
5천만원**

※ 60세 가입 기준, 최초 1회 한  
※ 해당 특약 최대 가입 시

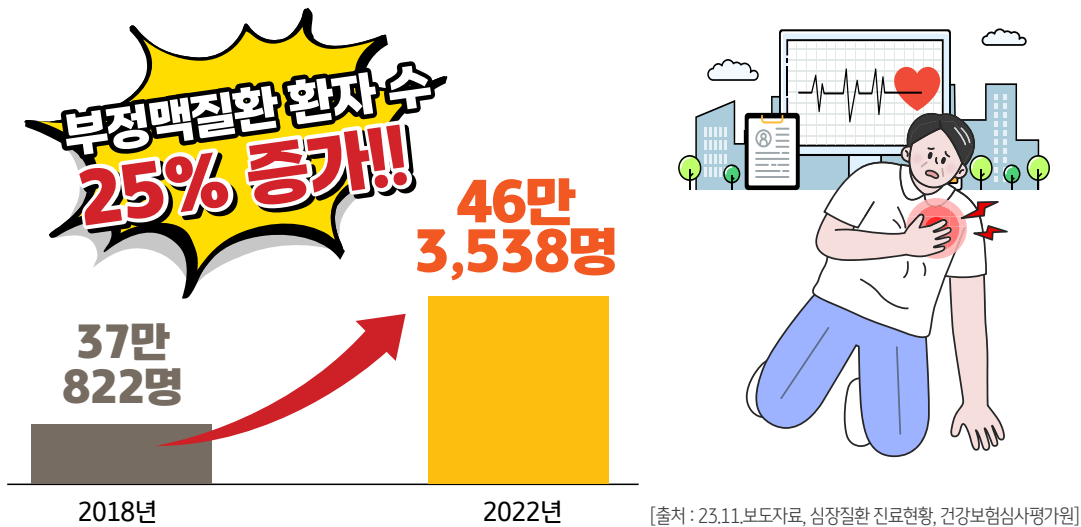
**보험료지원 특약**

**3대질병 및 80%이상장해**

KB 딱좋은 요즘 건강보험 무배당

# KB 딱좋은 요즘 건강보험 더욱 폭넓어진 보장!

뇌경색, 뇌졸중부터 심장마비 까지  
유발할 수 있는 ‘**부정맥**’



## 강화된 2대질환 보장

**NEW**

**기타심장부정맥 진단비**

**한시 운영**

**최대 1천만원**

※ 60세 가입기준, 최초 1회한, 질병코드 I49  
※ 해당 특약 최대 가입 시

**NEW**

**3대질환(암, 뇌졸중, 급성심근경색증) 및 80%이상 장해시**

**보험료 지원**

※ 보험금 지급사유 발생일부터 매년 지급사유 발생일에 보험가입금액의 12배 지급  
※ 해당 특약 최대 가입 시

# KB라이프 건강보험 전용 카드

## 전격 출시!

*for a healthy life*

## 6월 Coming soon!!



※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.

※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.  
준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(발장) 사용 불가

판매자 또는  
설계사 교육용

KB LIFE GA STAR NEWS

7



# 연금다운 연금보험, 연금보험의 강자! NEW 연금보험 탄생!!

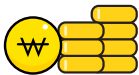


## KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당(보증형)

7년 시점

10년 시점

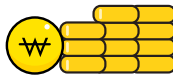
연금개시 시점



환금률

**100%**

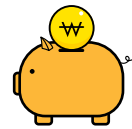
\* 5년납



환금률

**130%**

\* 5년납



계약자적립액

**2.0%**

\* 10년 이후 매년 2% 증가된 계약자적립액

※ 환금률은 트리플 레벨업 보증을 반영한 금액입니다.

※ 이 상품은 연금보험으로 은행의 예·적금 및 연금저축 등과는 다른 상품입니다.



KB 트리플 레벨업 연금보험

## KB 트리플 레벨업 연금보험

한 눈에  
살펴보기

신상품!

여유로운 **인생 2막**을 꿈꾸는  
사람들을 위해 준비했어요!



## KB 트리플 레벨업 연금보험 탄생!

## 가입안내

적용이율	2.30%
적립금 부리이율	공시이율 ('25.5월 현재 2.50%)
최저보증이율	5년 이내 1.00%/10년 이내 0.75%/10년 이후 0.50%
납입기간	5, 7, 10년납
최소거치기간	5년납 10년/ 7년납 8년/ 10년납 5년 (제1보험기간: 15년 이상)
가입나이	0세 ~ 70세
개시나이	45세 ~ 85세
선납	가능(6개월 이내 분)
기본보험료	<ul style="list-style-type: none"> <li>정의 : 계약시점에 매월 계속 납입하기로 한 보험료</li> <li>최소보험료 : 5년납 30만원/ 7년납 20만원/10년납 10만원</li> </ul>
추가납입보험료	<ul style="list-style-type: none"> <li>정의 : 『연금개시전 보험기간』 중 수시로 납입할 수 있는 보험료</li> <li>한도 : 해당월까지 납입 가능한 기본보험료 총액의 200% 이내 (인출금액이 있을 경우에는 그 금액만큼 추가로 납입가능)</li> </ul>

※ 이 상품은 연금보험으로 은행의 예·적금 및 연금저축 등과는 다른 상품입니다.

※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.  
 ※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.  
 준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(발장) 사용 불가

판매자 또는  
설계사 교육용

KB LIFE GA STAR NEWS

9

# KB 트리플 레벨업 연금보험 무엇이 다른가요?

## 상품 비교

회사		KB		A사	B사
구분		(일반) 연금	(일반) 연금	(일반) 연금액보증형	(변액) 연금액보증형
세부 구분		KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당 (보증형)	100세만족 (연금강화형)	일반연금	변액연금
납입기간		10년납	전기납(20년납)	10년납	10년납
기본보험료		50만원	51만원 (총납입보험료 1.23억원)	50만원	50만원
적립이율		(공시이율) 2.50%	(확정이율) 2.75%	(공시이율) 2.45%	(투자수익률) 2.75%
환 급 률	1년	17.80%	62.60%	48.70%	72.70%
	3년	29.50%	86.10%	59.60%	84.40%
	5년	32.10%	<b>105.00%</b>	61.90%	83.70%
	7년	<b>100.00%</b> 💡	106.60%	62.90%	81.10%
	10년	<b>120.00%</b> 💡	108.60%	63.90%	73.90%
	20년	<b>140.00%</b> 💡 연금개시 시 보증반영	124.10%	100.0%*	41.30%

※ 산출기준: 남자, 40세 가입, 60세 연금개시, 기본보험료 50만원/ 100세만족(연금강화형)가입금액 3,500만원, 기본보험료 512,750원

\* 약관상 연금개시시점 계약자적립액 「이미 납입한 보험료 + 1,000원」 보증

**7년에 한번,  
10년에 또 한 번,  
연금 개시 시점에 또 또 한 번!**



환급률/연금개시 시 적립금이 공시이율과 관계없이 최저보증되는  
**KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당(보증형)**

※ 이 상품은 연금보험으로 은행의 예·적금 및 연금저축 등과는 다른 상품입니다.

KB 트리플 레벨업 연금보험

# KB 트리플 레벨업 연금보험과 함께하면, 노후도 남다르다?



“해약환급률도 높은  
안정적인 연금보험! 어디 없을까?”

KB 트리플 레벨업 연금보험은  
10년차에 해약환급률이

**130%** \* 남자, 40세, 5년납

## 해약환급률

경과 년도	KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당(보증형)			KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당(미보증형)			KB 100세만족 연금보험 무배당
	5년납	7년납	10년납	5년납	7년납	10년납	전기납
1	31.80%	29.00%	17.80%	83.20%	80.30%	80.00%	62.60%
2	39.10%	37.50%	26.50%	91.50%	89.80%	89.70%	79.60%
3	41.70%	40.50%	29.50%	95.00%	93.80%	93.70%	86.10%
4	43.10%	42.10%	31.10%	97.40%	96.40%	96.40%	90.10%
5	44.10%	43.20%	32.10%	99.30%	98.40%	98.40%	105.00%
6	44.40%	43.90%	32.80%	101.60%	100.20%	100.20%	105.70%
7	<b>100.00%</b>	<b>100.00%</b>	<b>100.00%</b>	104.00%	101.90%	101.90%	106.60%
8	100.80%	100.90%	100.10%	106.50%	104.30%	103.20%	107.00%
9	101.70%	101.80%	100.30%	109.00%	106.80%	104.50%	107.70%
10	<b>130.00%</b>	<b>125.00%</b>	<b>120.00%</b>	111.50%	109.40%	105.80%	108.60%
15	135.90%	130.90%	125.70%	125.30%	123.10%	119.20%	114.50%
20	<b>150.00%</b>	<b>145.00%</b>	<b>140.00%</b>	140.90%	138.50%	134.30%	124.10%

※ 60세 연금개시 기준으로 연금개시시점 트리플 레벨업 보증 반영된 금액이며, 연금을 개시하는 경우에 한하여 보증됨.

※ KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당(보증형) 기준 : 남자, 40세 가입, 60세 연금개시, 월납보험료 50만원, '25.5월 2.50% 기준

※ KB 트리플 레벨업 연금보험 무배당(미보증형) 기준 : 남자, 40세 가입, 60세 연금개시, 월납보험료 50만원, '25.5월 2.50% 기준

※ KB 100세만족 연금보험 무배당 기준 : 100세보증형, 연금강화형, 남자, 40세 가입, 60세 연금개시, 전기납, 가입금액 3,500만원, 기본보험료 512,750원

※ 이 상품은 연금보험으로 은행의 예·적금 및 연금저축 등과는 다른 상품입니다.

※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.  
※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.  
준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(날장) 사용 불가

판매자 또는  
설계사 교육용

KB LIFE GA STAR NEWS 11

KB 7년의약속 플러스 평생종신보험

# KB 7년의약속 플러스 평생종신보험

한 눈에  
살펴보기



## 7년 시점에 해지환급금이 100%를 넘는 종신보험이 있다?

※ 종신보험의 환급률을 강조하여 판매할 경우 저축성 보험으로 오인 할수 있으니 상품 안내시 유의 하시기 바랍니다.

## KB 7년의 약속플러스 평생종신보험

### 가입안내

구분	내용			
보험기간	종신			
가입나이	일반심사형		간편심사형	
	남자	여자	남자	여자
	만 15세 ~ 65세	만 15세 ~ 67세	30세 ~ 65세	30세 ~ 67세
가입금액	<div>일반심사형 1천만원 이상</div> <div>간편심사형 1천만원 이상 10억원 이하</div>			

※ 고령 금융소비자에 대한 금융상품 상담 및 판매 시 고령 금융소비자가 내용을 쉽게 인지할 수 있도록 가급적 쉬운 용어 느린 속도로 설명해야 하며, 고령 금융소비자에 대하여 원금손실 가능성, 손실 가능 범위, 중도해지 시의 불이익 사항을 우선적으로 설명하고 반드시 그 이해 여부를 확인해야 합니다.

※ 간편심사형 상품은 일반심사보험 대비 보험료가 다소 높습니다. 의사의 건강검진을 받거나 일반계약심사를 할 경우 이보험보다 저렴한 일반심사보험에 가입할 수 있습니다. (다만, 일반심사보험의 경우 건강상태나 가입나이에 따라 가입이 제한될 수 있으며 보장하는 담보에는 차이가 있을 수 있습니다.)

### 장기유지보너스

장기유지보너스 발생일	장기유지보너스 금액
계약일로부터 10년 경과시점의 월계약해당일	12 × 10년 × 주계약보험료 × 7%

※ 장기유지보너스 발생 후 적립액은 장기유지보너스 발생일로부터 2.0%를 연단위 복리로 일자 계산하여 부리 · 적립

### 보험료 예시표

(기준 : 남자, 20년납, 월납, 단위 : 원)

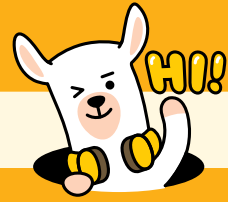
가입금액	가입연령	일반심사형	간편심사형
3,000만원	40세	240,900	245,100
	50세	252,900	254,700
	60세	297,000	306,900

※ 이 보험상품은 피보험자의 사망을 보장하는 종신보험으로 은행의 예 · 적금과는 다른 상품입니다.

KB 7년의약속 플러스 평생종신보험



# KB 7년의약속 플러스 평생종신보험에서 기억해야 할 두가지



## POINT 01

☑ 보험 가입 **7년 시점에 100%**를 넘어서는 환급률!

※ 종신보험의 환급률을 강조하여 판매할 경우 저축성 보험으로 오인 할수 있으니 상품 안내시 유의 하시기 바랍니다.

## POINT 02

☑ 장기유지보너스 발생일로부터 **2.0%**를 연단위 복리로  
일자계산하여 부리 적립

### 월보험료 240,900원

남자 40세, 20년납, 월납, 일반심사형 / 가입금액 3천만원

경과년도	사망보험금(원)	환급률(%)
1년	30,000,000	0.0%
3년	30,000,000	0.0%
4년	30,000,000	25.0%
5년	30,000,000	50.0%
6년	30,000,000	75.0%
7년	30,000,000	100.0%
8년	30,989,376	100.0%
9년	34,863,048	100.0%
10년	40,760,280	107.0%
15년	60,339,254	105.2%
20년	79,940,148	104.3%

### 월보험료 245,100원

남자 40세, 20년납, 월납, 간편심사형 / 가입금액 3천만원

경과년도	사망보험금(원)	환급률(%)
1년	30,000,000	0.0%
3년	30,000,000	0.0%
4년	30,000,000	25.0%
5년	30,000,000	50.0%
6년	30,000,000	75.0%
7년	30,000,000	100.0%
8년	31,294,368	100.0%
9년	35,206,164	100.0%
10년	41,176,800	107.0%
15년	60,950,066	105.2%
20년	80,745,634	104.3%

※ 이 보험계약을 중도 해지할 경우 해약환급금은 이미 납입한 보험료에서 경과된 기간의 위험보험료, 계약체결·유지비용, 해약공제금액 등이 차감되므로 납입보험료보다 적거나 없을 수 있습니다.

※ 이 보험상품은 피보험자의 사망을 보장하는 종신보험으로 은행의 예·적금과는 다른 상품입니다.

※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.  
 ※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.  
 준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(발정) 사용 불가

판매자 또는  
설계사 교육용

KB LIFE GA STAR NEWS 13

KB 약속플러스 종신보험

## KB 약속플러스 종신보험

한 눈에  
살펴보기

## 사망보험금이 쌓이는 체증형 종신보험이 있다?

※ 체증형 상품은 일정기간 사망보험금이 체증하는 장점이 있으나 일반형 상품에 비해 보험료가 다소 높을 수 있습니다.

## KB 약속플러스 종신보험

## 가입안내

구분	내용			
보험기간	종신			
가입나이	일반심사형		간편심사형	
	남자	여자	남자	여자
	만 15세 ~ 64세	만 15세 ~ 64세	30세 ~ 64세	30세 ~ 64세
가입금액	일반심사형 2천만원 이상		간편심사형 2천만원 이상 10억원 이하	

- ※ 고령 금융소비자에 대한 금융상품 상담 및 판매 시 고령 금융소비자가 내용을 쉽게 인지할 수 있도록 가급적 쉬운 용어 느린 속도로 설명해야 하며, 고령 금융소비자에 대하여 원금손실 가능성, 손실 가능 범위, 중도해지 시의 불이익 사항을 우선적으로 설명하고 반드시 그 이해 여부를 확인해야 합니다.
- ※ 간편심사형 상품은 일반심사보험 대비 보험료가 다소 높습니다. 의사의 건강검진을 받거나 일반계약심사를 할 경우 이보험보다 저렴한 일반심사보험에 가입할 수 있습니다. (다만, 일반심사보험의 경우 건강상태나 가입나이에 따라 가입이 제한될 수 있으며 보장하는 담보에는 차이가 있을 수 있습니다.)

## 보험료 예시

(기준 : 가입금액 2천만원, 해약환급금 일부지급형, 단위 : 원)

구분		일반심사형			간편심사형		
		5년납	7년납	10년납	5년납	7년납	10년납
남자	30세	410,000	290,800	206,000	422,000	299,600	212,600
	40세	441,000	313,600	223,200	451,200	321,200	229,000
	50세	468,600	334,600	239,600	475,800	340,800	245,000
여자	30세	399,200	282,600	200,000	410,400	291,000	206,200
	40세	431,200	306,200	217,400	441,400	313,800	223,200
	50세	460,600	328,000	234,000	468,400	334,400	239,400

※ 이 보험상품은 피보험자의 사망을 보장하는 종신보험으로 은행의 예·적금과는 다른 상품입니다.

KB 약속플러스 종신보험

# 꼭 KB 약속플러스 종신보험에서 기억해야 할 두가지

## POINT 01

☑ 계약 유지에 따른 **장기유지보너스**★ 제공



## POINT 02

☑ 사망보험금을 체증하여  
인플레이션에 따른 **사망보장 가치 보전**★



※ 체증형 상품은 일정기간 사망보험금이 체증하는 장점이 있으나 일반형 상품에 비해 보험료가 다소 높을 수 있습니다.

## 해약환급률 예시

(기준 : 남자, 40세, 가입금액 2천만원, 해약환급금 일부지급형)

경과년도	일반심사형			간편심사형		
	1종(5년납)	1종(7년납)	2종(10년납)	1종(5년납)	1종(7년납)	2종(10년납)
1년	36.0%	31.5%	25.1%	35.8%	31.3%	24.9%
3년	44.0%	42.2%	39.7%	44.0%	42.2%	39.7%
5년	99.9%	45.4%	43.6%	99.9%	45.4%	43.6%
6년	99.9%	46.5%	44.9%	99.9%	46.5%	44.9%
7년	99.9%	99.9%	46.0%	99.9%	99.9%	46.0%
8년	106.5%	99.9%	46.6%	106.5%	99.9%	46.6%
9년	107.9%	99.9%	47.3%	107.9%	99.9%	47.2%
10년	122.5%	119.2%	114.5%	122.5%	119.2%	114.4%
15년	123.8%	120.6%	116.1%	123.7%	120.6%	116.0%
20년	125.1%	122.0%	117.7%	125.0%	121.9%	117.5%

※ 이 보험계약을 중도 해지할 경우 해약환급금은 이미 납입한 보험료에서 경과된 기간의 위험보험료, 계약체결·유지비용, 해약공제금액 등이 차감되므로 납입보험료보다 적거나 없을 수 있습니다.

※ 이 보험상품은 피보험자의 사망을 보장하는 종신보험으로 은행의 예·적금과는 다른 상품입니다.

※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.  
 ※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.  
 준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(발정) 사용 불가

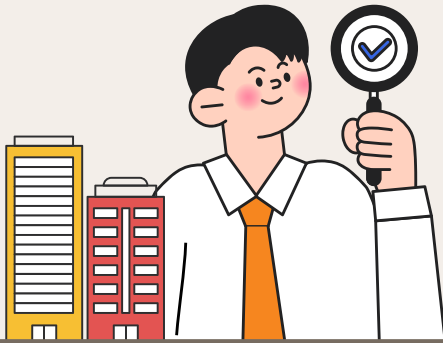
판매자 또는  
설계사 교육용

KB LIFE GA STAR NEWS 15



KB 경영인 정기보험III

## KB 경영인 정기보험III

한 눈에  
살펴보기

CEO의 미래에 대한  
고민을 덜어주는  
특별한 **정기보험**이 있다?

## KB 경영인 정기보험III

## 가입안내

구분	내용			
보험기간	90세만기			
가입나이	일반심사형		간편심사형	
	남자	여자	남자	여자
	23세 ~70세	24세 ~70세	30세 ~70세	30세 ~ 70세
가입금액	<b>일반심사형</b> 최소 5천만원 이상 <b>간편심사형</b> 최소 5천만원 이상 ~ <b>최대 30억원(타사합산한도 없음)</b>			

- ※ 고령 금융소비자에 대한 금융상품 상담 및 판매 시 고령 금융소비자가 내용을 쉽게 인지할 수 있도록 가급적 쉬운 용어 느린 속도로 설명해야 하며, 고령 금융소비자에 대하여 원금손실 가능성, 손실 가능 범위, 중도해지 시의 불이익 사항을 우선적으로 설명하고 반드시 그 이해 여부를 확인해야 합니다.
- ※ 간편심사형 상품은 일반심사보험 대비 보험료가 다소 높습니다. 의사의 건강검진을 받거나 일반계약심사를 할 경우 이보험보다 저렴한 일반심사보험에 가입할 수 있습니다. (다만, 일반심사보험의 경우 건강상태나 가입나이에 따라 가입이 제한될 수 있으며 보장하는 담보에는 차이가 있을 수 있습니다.)

## 보험료 예시

(기준 : 90세 만기, 전기납, 월납, 주계약 보험가입금액 5천만원, 단위:원)

나이	일반심사형		간편심사형	
	남자	여자	남자	여자
30세	230,500	196,500	271,000	238,000
40세	240,000	205,000	281,500	247,500
50세	249,500	213,000	291,000	255,500

- ※ 보험계약을 중도 해지할 경우 해약환급금은 납입한 보험료에서 경과된 기간의 위험보험료, 계약체결·유지비용, 해약공제금액 등이 차감되므로 납입보험료보다 적거나 없을 수 있습니다.
- ※ 이 상품은 순수보장성 상품으로 보험기간 만료시 해약환급금은 없습니다.

※ 이 상품은 정해진 기간동안 사망보장을 하는 정기보험이며, 은행의 예·적금과는 다른 상품입니다. 법인에 절감등의 절세목적으로만 가입하는 것은 적합하지 않습니다.

※ 본 계약과 관련한 회계 및 세무처리에 대해서는 법인의 책임 하에 처리하여야 합니다. 따라서 회계 및 세무처리해 당 법인의 담당회계사 및 세무사 등 전문가와의 상담 하에 진행하여야 함을 유의하시기 바랍니다.

# 꼭 KB 경영인 정기보험III 에서 기억해야 할 두가지

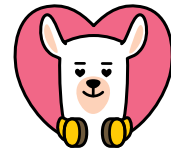
## POINT 01

### ☑ 법인의 라이프 사이클에 맞춰 **다양한 보험설계 가능**

- 연금전환 후 연금개시 시점 2년까지 기본보험료X200%까지 보험료 추가납입 가능
- 연금전환 후 1개월부터 연금개시 시점까지 전 보험기간 연 12회 중도 인출 가능
- 긴급자금 필요 시 보험계약대출 가능 (주계약 해약환급금의 70% 이내)
- 보험료 납입이 어려울 경우 감액완납 가능 (변경 후 보험금액 최소 1천만원 이상인 경우)

## POINT 02

### ☑ 사망보험금을 체증하여 인플레이션에 따른 **사망보장 가치 보전**



※ 체증형 상품은 일정기간 사망보험금이 체증하는 장점이 있으나 일반형 상품에 비해 보험료가 다소 높을 수 있습니다.

## 해약환급률 예시

(기준 : 90세 만기, 전기납, 월납)

경과기간	남자					
	일반심사형			간편심사형		
	40세	50세	60세	40세	50세	60세
1년	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
3년	37.3%	35.9%	32.4%	38.3%	37.0%	33.0%
5년	82.7%	80.1%	74.0%	84.1%	81.4%	73.7%
7년	89.2%	86.6%	80.5%	90.4%	87.5%	79.6%
10년	92.9%	90.2%	83.5%	94.2%	91.2%	82.7%
20년	92.5%	88.0%	71.1%	93.8%	88.7%	71.7%
30년	92.0%	75.5%	0.0%	92.9%	77.1%	0.0%

※ 이 보험계약을 중도 해지할 경우 해약환급금은 이미 납입한 보험료에서 경과된 기간의 위험보험료, 계약체결·유지비용, 해약공제금액 등이 차감되므로 납입보험료보다 적거나 없을 수 있습니다.

※ 이 상품은 정해진 기간동안 사망보장을 하는 정기보험이며, 은행의 예·적금과는 다른 상품입니다. 법인세 절감등의 절세목적으로만 가입하는 것은 적합하지 않습니다.

※ 본 계약과 관련한 회계 및 세무처리에 대해서는 법인의 책임 하에 처리하여야 합니다. 따라서 회계 및 세무처리는 해당 법인의 담당회계사 및 세무사 등 전문가와의 상담 하에 진행하여야 함을 유의하시기 바랍니다.

※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.

※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.

준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(발행) 사용 불가

판매자 또는  
설계사 교육용

KB LIFE GA STAR NEWS

17



# 소비자보호 News letter

## 유명인 무료강연을 활용한 브리핑 영업 방식 보험상품 판매에 대한 소비자 경보 발령

최근 '유명인 무료강연' 명목으로 소비자를 유인한 뒤, 강연 시작 전 후원사 홍보 명목으로 보험상품을 판매하는 브리핑 영업\* 방식이 포착되었습니다. 이에 금융감독원은 브리핑 영업으로 인한 소비자 피해를 예방하고자 유의사항을 안내하고 소비자 경보(주의)를 발령합니다.[소비자경보 2025-8호]

### 1. '유명인 무료강연' 브리핑 영업 방식

- (1) (무료강연 홍보) 주로 육아 관련 SNS, 인터넷에 연예인·유명인의 무료강연이나 공연에 응모할 수 있는 기회가 있는 것으로 소개
- (2) (무료강연 초대) 응모일로부터 약 2~3일 후 당첨 안내 메시지 발송
- (3) (보험상품 영업) 사전 레크레이션 → 후원사 홍보 명목의 보험상품 소개 → 보험상품 계약 체결 → 유명인사 강연의 순서로 진행



### 2. 소비자 유의사항

- (1) 중신보험은 저축성 금융상품이 아닌 보장성 보험입니다.
  - 무료강연에 참석한 주부 등에게 노후자금, 자녀 학자금 등 저축의 중요성을 강조하고 저축 수단으로 무·저해지 환급금형 단기납 중신보험을 소개
  - \* 중신보험은 피보험자 사망 시 사망보험금을 지급하는 보장성 보험이며, 무·저해지환급금형 보험상품은 표준형 보다 보험료가 저렴하지만 중도해지 시 돌려받는 환급금이 납부한 보험료보다 더 적거나 없을 수 있음
- (2) 절판마케팅에 현혹되지 말고 충분한 고민 후에 가입하세요. > 향후 법령이 개정되면 비과세 혜택이 없어진다거나, 이번달까지만 판매가 가능하다는 등의 절판마케팅으로 불필요한 가입을 유도
- (3) 브리핑 영업은 단체를 구성하여 유리한 조건으로 가입하는 것이 아닙니다.
  - 단체로 가입하므로 사업비가 줄어들어 다른 곳에서는 가입 불가능한 조건으로 가입할 수 있다거나, 직장이 있는 경우에만 가입 가능한 상품인데 단체로 가입하므로 오늘날만큼은 주부도 가입할 수 있다고 설명
- (4) 브리핑 영업 현장에서 들은 정보에만 의존하지 말고, 보험약관·상품설명서 등의 내용을 꼼꼼하게 확인하세요.
  - 짧은 시간 동안 모든 계약절차를 진행하는 브리핑 영업은 시간의 제약 때문에 보험상품의 장점만 강조한 자료를 임의로 제작하여 설명
- (5) 청약서상 질문에 사실대로 작성하지 않으면 불이익을 받을 수 있습니다. > 설계사가 보험계약자에게 청약서 작성 시, 꼼꼼게, 직업 등 질문 사항을 정확하지 않게 작성할 것을 유도
- (6) 해피콜 질문은 충분한 시간을 가지고 직접 판단하여 답변하세요.
  - 브리핑 영업 현장에서 설계사가 해피콜 답안지를 제공하거나 설계사의 지도 하에 해피콜 진행하며 모두 '예'로 답하게 하고 브리핑영업 여부만 '아니오'로 답하도록 유도

### 3. 향후 계획

- 무료강연을 통한 보험상품 브리핑 영업으로 발생할 수 있는 금융소비자 피해를 예방하기 위하여, - 생명보험협회·보험GA협회와 협업하여 보험업계에 관련 법규를 준수하도록 지도하는 한편, - 금융감독원, 생명보험협회, 생명보험회사 공동으로 '합동 암행점검단'을 구성하여 브리핑영업 행위를 불시 점검할 예정

## 보험사·GA의 설계사 위촉 통제 실태조사 결과 및 대응 방안

금융감독원은 최근 일부 보험사·GA의 질서 문란행위 또는 제재이력 설계사가 타사로 이동하여 유사한 위규행위를 반복하는 사례가 다수 발견되어 총 105 개사(GA 73 개사 및 보험사 32개사)를 대상으로 설계사 위촉 통제 실태를 조사하였습니다.

### 1. 배경

- 최근 일부 보험사·GA 이하 회사의 질서 문란행위 또는 제재이력 설계사가 타사로 이동 하여 유사한 위규행위를 반복하는 사례가 다수 발견 되고 있습니다.
- 유사수신 연루 의혹 설계사가 다수 소속되었던 회사들의 경우 의혹 표면화 이후 상당수의 설계사가 이탈한것으로 확인되었으며 이중 일부 설계사는 유사수신상품을 직접 판매한 것으로 검사 결과 확인 되었습니다.

### 2. 설계사 위촉 통제 실태

- (1) e-클린보험서비스를 통한 제재이력 등 확인 여부
  - ▷ 조사대상 105개사 중 98개사 (93.3%, GA 생보 15/ 손보 13)가 e-클린보험서비스를 통해 제재이력을 확인
  - ▷ 조회 가능 항목 중 보험사기 자체 징계이력 및 계약유지율 등 영업행태를 가늠할 수 있는 중요 지표는 활용이 저조
- (2) e-클린보험서비스 활용의 규정화 여부
  - ▷ e-클린보험서비스를 통해 제재이력을 확인하는 98개사 중 5개사(5.1%, GA 3/생보 2)는 규정화 안된 상태
  - ▷ 내규가 있는 회사 중에서도 단순 매뉴얼 형태로만 운영하는 등 정도가 약하거나 형식적이고 부실한 사례 있음
- (3) 제재이력 설계사 위촉 여부

구분	제재이력이 있는 경우 위촉 X	일정기간내 제재이력이 있는 경우 위촉 X	특별승인 후 위촉
회사수	32개사(GA 19/생보 10/ 손보 3)	28개사(GA 19/생보 5/ 손보 4)	43개사(GA 34/생보 2/ 손보 7)

### (4) 위촉 제재이력 설계사에 대한 특별관리 여부

구분	추가적인 사후관리 실시	추가적인 사후관리 부재
회사수	2개사 (GA 1 / 생보 1)	69개사 (GA 52 / 생보 6/ 손보 11)

### 3. 대응방안 및 향후 계획

- (1) 필수 고려사항을 심사하여 위촉하여야 합니다.
  - ▷ 보험회사 및 보험대리점은 e-클린보험서비스 등을 통해 위촉 대상자의 보험업법 위반 이력, 보험사기 관련 징계이력, 영업건전성 등을 확인하고 이를 고려하여 심사 위촉하여야 합니다.
- (2) 소비자 피해 예방을 위해 관리를 강화해야 합니다.
  - ▷ 과거 제재이력 등 특이사항이 확인되었음에도 해당 설계사를 위촉 하고자 하는 경우에는 소비자 피해 가능성을 예방할수 있도록 절차를 보완·강화하여야 합니다.
- (3) 경영진 이사회가 설계사 위촉 기준을 관리해야 합니다.
  - ▷ 설계사 위촉 절차는 건전한 영업질서 확립·유지를 위해 매우 중요하나, 위촉 절차, 필수 고려사항, 소비자 피해 예방 방안 등을 마련하여 내규화하고 이를 경영진 및 이사회에 보고하여야 합니다.

#### 향후 계획

- '25.4 월 중 생명 손해보험협회 및 GA 협회와 함께 보험 설계사 위촉 절차 가이드라인을 신속히 마련·운영
- 또한, 설계사 위촉 관련 내부통제가 취약한 보험회사 및 GA에 대해서는 우선 검사 대상으로 선정
- 향후 감독당국은 유사 수신 등 설계사의 불법행위에 대해서는 무관용 원칙에 따라 신속하고 엄중히 조치

※ 본 자료를 인용하여 보도할 경우에는 출처를 표기하여 주시기 바랍니다. (http://www.fss.or.kr) ※ 본 자료는 교육용으로 제작된 자료이며, 고객 안내용으로 사용·배포할 수 없습니다.



# 금융소비자보호에 관한 법률(금소법)

금융소비자의 권리를 강화하는 법안으로 설명의무 등 판매 행위의 법령위반 시 고의 또는 과실에 따른 입증책임이 소비자에서 금융회사로 전환되었고, 위반시 부과되는 과태료가 강화되어 영업활동 전반에 많은 주의가 필요합니다.

## 6대 판매규제 금융상품 유형별 영업행동 준수사항

### 1. 적합성 원칙

소비자의 재산상황, 금융상품 취득 또는 처분 경험 등에 비추어 **부적합한 금융상품의 계약체결 권유를 하지 않아야 합니다.**  
※ 변액보험 및 이와 유사한 금융상품이 해당

#### [적합성/적정성 진단 필수 정보]

- 보험 계약 체결의 목적, 재산상황, 보험 펀드 등 금융상품의 취득 또는 처분 경험
- 보험 계약자의 연령, 변액보험에 대한 이해도, 위험에 대한 태도, 금융상품을 이해하는데 필요한 지식의 수준
- 보험계약 체결 권유 전 면담 또는 질문을 통하여 계약자의 정보 파악

### 2. 적정성 원칙

**소비자가 자발적으로** 구매하려는 금융상품의 소비자의 재산 등에 비추어 부적정할 경우 이를 **고지하고 확인** 받아야 합니다.

#### [반드시 지켜야 할 사항]

- 고객이 적합한 상품을 체결할 수 있도록 정확한 정보를 파악하여 고객의 의사가 반영될 수 있도록 진단프로세스 준수 (판매인 임의 진단 금지)
- 적합성/적정성 진단 후 서술 형태의 진단서를 고객에게 제공하고 확인을 반드시 받아야 함

### 3. 설명의무

금융상품 계약 체결을 권유하거나 소비자가 설명을 요청하는 경우 **중요한 사항을 설명 / 설명의무 이행에 필요한 설명서를 소비자에게 제공하고, 내용을 이해하였음을 확인 받아야 합니다.**

- 핵심 상품설명서 제공을 전체 보험상품으로 확대 적용
- 중요한 사항 : 계약을 결정함에 있어 고객에게 중요한 영향을 미칠 수 있는 내용

#### [반드시 지켜야 할 사항]

- 상품 설명 시 거짓/왜곡된 설명 또는 중요한 사항을 누락해서는 안되며 고객이 이해하였음을 확인

### 4. 불공정영업행위 금지

금융회사는 **우월적 지위를 이용하여 소비자의 권익을 침해하는 행위**를 해서는 안된다는 규제입니다.

- 대출 상품 계약 시 소비자 의사에 반하는 금융상품 계약체결강요 등

#### [반드시 지켜야 할 사항]

- 회사로부터 대출을 받은 고객에게 상환목적으로 해약 후 새로운 보험을 가입시키는 행위 금지 등

### 5. 부당권유행위 금지

금융상품 계약 체결 권유 시 **소비자가 상품에 대해 오인할 수 있는 행위 금지 / 올바른 계약체결의 권유를 유도하고 부당 권유에 따른 소비자 피해를 방지해야 합니다.**

#### [반드시 지켜야 할 사항]

- 불확실한 사항에 대한 단정적 판단 제공, 확실하다고 오인하게 할 소지가 있는 내용을 고지 등
- **상품속지리무(Know your product Rule)를 추가로 규정 상품판매에 필요한 지식을 갖추지 않는 자의 권유 행위 금지**

### 6. 광고 관련 준수

금융상품 또는 업무에 관한 광고 시 **필수포함사항 및 금지 행위** 등을 준수해야 합니다.

- 중요사항을 과장/왜곡/은폐하거나 모호한 표현을 사용하는 등의 내용이 포함된 자료를 사용하는 행위 금지

#### [반드시 지켜야 할 사항]

- 영업활동 시 회사의 승인을 받은 안내 자료만 사용해야 함



## “보험법규의 중요사항 설명과 함께 상품특성을 토대로 보험상품의 중요내용을 객관적이고 균형있게 설명”

#### [설명 의무 대상 중요 내용]

- 설명서 제공 의무 부과, 설명 내용에 거짓·왜곡·중요한 사항의 누락이 없을 것, 보험상품의 내용(위험 보장)의 주요내용, 보험료 납입기간, 해약환급금, 만기환급금 등, 보험료, 보험금 지급제한 사유 및 지급절차, 위험 보장, 보험 보장, 그 밖에 위험보장 기간 등 상품에 관한 중요한 사항으로서 대통령령으로 정하는 사항(계약의 해지, 보험료 감액청구, 보험금 또는 해약환급금의 손실 발생 가능성, 그 밖에 금융위원회가 정하여 고시하는 사항 등)

#### [부당권유행위 금지]

- 불확실한 사항에 대한 단정적 판단 제공, 금융상품의 내용을 사실과 다르게 안내, 금융상품의 가치에 중대한 영향을 미치는 사항을 미고지, 객관적 근거 없이 금융상품 비교
- 대통령령으로 정하는 행위(상품설명 역량을 갖추지 않은 사람이 권유, 기존 상품을 해지하고 그보다 불리한 상품을 권유, 적합성·적정성원칙에서 일반금융소비자의 정보 파악 시 소비자의 정보를 소비자가 조작하도록 유도하거나 조작하여 권유, 적합성 원칙 적용을 받지 않기 위해 일반 금융소비자로부터 계약 체결의 권유를 원하지 않는다는 의사를 받는 행위, 일반금융소비자가 금전의 대여나 그 대리·중개를 요청하지 않았으나 금전의 대여와 연계하여 투자성 상품을 권유)
- 소비자가 계약의 주요사항을 직접판매업자에게 알리는 것을 방해하거나 알리지 아니할 것을 권유, 계약의 주요사항에 대하여 부실하게 직접판매업자에게 알릴 것을 권유 등

#### [광고(업무 광고 포함) 필수 포함 사항 및 금지행위]

- 계약체결 전 설명서 및 약관을 읽어 볼 것, 판매업자 등의 명칭, 금융상품의 내용 : 보험상품의 명칭, 보험금 지급제한 사유, 대통령령으로 정하는 내용(법령·내부통제기준에 따른 심의 사실, 일반금융소비자는 충분한 설명을 받을 권리가 있으며 그 설명을 이해한 후 거래할 것을 권고하는 내용, 예금자보호여부 등)
- 기존 계약을 해지하고 다른 계약 체결 시 계약체결의 거부 또는 보험료 인상 및 보장내용 변경 가능성(변액보험 등 실적배당형보험 : 운용 결과에 따른 손실발생, 보험금 등의 변동 가능성 등, 보험료·보험금 각각의 예시를 광고에 포함하는 경우 : 위험보장사항 및 각각의 보험료·보험금 예시, 해지 또는 만기 각각의 환급금 예시 및 산출근거, 해약환급금이 기납입한 보험료보다 적을 수 있다는 사실)
- 보장 한도, 보장 제한조건, 면책사항 등을 누락하여 제한 없이 보장 받을 수 있도록 오인, 보험금이 큰 내용만 강조하여 보장내용이 큰 것으로 오인, 보험료의 산출 기준 불충분하게 설명하여 보험료가 저렴한 것으로 오인
- 만기 후 자동 갱신 시 보험료 인상가능성을 미고지, 수익률이 좋은 기간의 수익률만 표시하는 등 주요사항을 과장·왜곡·은폐하거나 모호한 표현 사용, 투자실적에 따라 만기환급금이 변동되는 상품의 경우 만기환급금이 만기일에 확정적으로 지급되는 것으로 오인하게 하는 행위 등 확정되지 않은 사항을 확정적으로 표시, 비교대상 및 기준, 객관적 근거 없이 타 상품과 비교하여 우월함 강조, 객관적 근거없이 편익만 강조, 소비자가 보험회사를 올바르게 인지하는 것을 방해하는 행위 등

※ 상품에 관한 자세한 사항은 반드시 해당 약관 및 상품설명서를 확인하시기 바랍니다.

※ 본 자료는 설계사교육용으로 제작된 자료로서 모집용으로 사용 시 「금융소비자보호법」 등 관련 법령에 의해 처벌될 수 있습니다.

준법승인번호 : GSM-2505002-1(2025.05.30~2026.05.29) · 고객제시불가 · 분리(납입) 사용 불가

# GA채널 카카오톡 챗봇



고객센터

1588-3374

해피콜  
발신번호

1588-3374

헬프  
데스크

(업무) 1899-3800  
(전산) 1899-3899

설계  
사이트

sfa.kblife.co.kr

홈페이지

www.kblife.co.kr

제지급, 계약변경신청, 보험금청구 등

공양식 및 작성예시 다운 방법

KB라이프생명 홈페이지(www.kblife.co.kr) 접속



클릭 → 고객센터 → 필요서류안내 → 제지급청구 / 계약변경신청

등기우편

(06253) 서울 강남구 강남대로 298  
(역삼동, KB라이프타워) 2층 고객플라자

매뉴얼 및 자료 확인 방법

설계사이트(sfa.kblife.co.kr) → 교육실 → 자료실

다운로드  
가능항목

[제지급] 보험계약대출, 해약, 중도인출, 연금신청, 만기/분할 보험금  
[계약변경신청] 계약자, 수익자변경(개인 / 법인) 감액, 납기 변경, 성명/주민번호/피보험자 직무변경 등  
\*보험금청구는 홈페이지 고객센터 - 보험금 청구 안내에서 확인 가능

상품에 관한 문의가 있으면  
연락 주세요!

