

2024.2월

교보생명 소식지



몸은 멀어도
마음만은 가까운
넉넉한 
서로 영접되세요

떡국 먹고 화이팅!



고객등록 : 1588-0120
전산장애 : 02-721-3130
헬스케어 : 1588-7524

영업지원시스템(고객, 설계, 청약)
개인PC : 크롬으로 접속
접속주소 : ga.kyobo.com

2024년 2월

이슈사항

▶ 2024년 2월 주요 변경사항 ◀



////////////////////////////////////2월을 향한 상품별 주요 이슈사항////////////////////////////////////

실속종신보험Plus

- 2월 개정으로 환급률 변동
- 여전히 좋은 단기납 종신보험
- **주계약과 체증형사망특약**을 활용한 우수한 보장과 환급률

경영인정기보험

- **업계 최고의 환급률**
- 나이 제한없는 **가입한도**
- 중도인출, 적립형 전환등 유연한 자금활용 가능

교보 단체보험

- 5인미만 사업장 가능
- 우수한 보장과 환급률
- **하이클래스기업보장보험**
- 저렴하고 일찬보장 **단체보장보험**

////////////////////////////////////3월까지 판매하는 상품과 이벤트////////////////////////////////////

이슈 1

상급종합병원 **암통원비 80만원**
만기시 **기납입보험료 100% 환급**

교보 통큰암보험

이슈 2

(실속, 여성, 간편, 변액)
건강종신보험 **주계약 1천, 3천 가입시**

헬스케어서비스

(직계존비속, 70세 or 20년)

2024년 2월 교보생명 주력상품 Line-up

상품군	상품명	가입연령	주요내용
가족 생활	실속종신보험Plus (일반형, 간편가입형)	일반:15세~80세 간편:남 30세~78세 여 30세~80세	<ul style="list-style-type: none"> 주계약+체증형 사망보장특약 각 1,500만 7년납 기준 80세까지 가입가능 납입완료후 생활자금 전환가능
	경영인정기보험 (간편가입)	간편:30세~70세 일반:15세~70세	<ul style="list-style-type: none"> 법인CEO 대상 미처분 이익잉여금 해결 유족보상금 및 퇴직금 재원 마련 일반형 30억, 간편가입형 20억, 업계 최고의 해약환급률 보험계약대출, 연금전환(10년), 적립형전환
	실속건강종신보험 (GI23종, 암보장)	남:15세~최대63세 여:15세~최대70세	<ul style="list-style-type: none"> 기본형, 보장강화형 GI(23종) 80%/100%, 암보장형 암 진단시 90% 선지급 주계약 1,000만 가입시 교보헬스케어 서비스
	교보종신보험23.08 (간편가입 및 VIP 포함)	남:15세~최대70세 여:15세~최대74세	<ul style="list-style-type: none"> 15년 미만 2.5% / 15년 이상 2.15% 확정보증 남자 41세 / 여자 58세 20년납 5천만 가입시 10년시점 환급률 100%↑ 가입후 7년부터 적립형 전환 가능
전략 보장	교보암보험23.09 (갱신, 비갱신)	15세 ~ 80세	<ul style="list-style-type: none"> 80세도 일반암 1억까지 가입가능 당뇨, 고혈압, 고지혈, 심근경색, 뇌경색 등 무진단, 무할증 가입가능 업계 최고 항암약물 및 방사선 특약 탑재 보험료 3만원↑ 암특화 헬스케어 서비스 지원
	교보통큰암보험	0세 ~ 40세 (태아제외)	<ul style="list-style-type: none"> 암통원비 상급종합병원 기준 80만원 소액암은 40만원 보험금을 탔어도 생존시 만기환급금 지원 만기환급금 = 기납입보험료 100% 주계약 + 특약 1.2로 단순화 상품구조 3만원 이상시 헬스케어 서비스 암특화용 지원
노후 생활	하이브리드 연금보험	1형 : 0세 ~ 85세 2형 : 20세 ~ 85세	<ul style="list-style-type: none"> 거치형) 5년미만 4.0% 확정금리, 이후 공시이율 적립형) 5년미만 3.7% 확정금리, 이후 공시이율 가족사랑형 탑재로 본인 연금 수령중 사망시 유족이 20년간 생존 연금 수령
교육 보험	미리보는 변액교육보험	0세 ~ 10세	<ul style="list-style-type: none"> 교육자금 최대 135% 확정보증 -연령에 따라 105 ~ 135%까지 보증 교육자금 니즈에 따라 수령방법 선택 교육자금 미수령시 연금으로 활용 가능 우리아이 성장을 위한 헬스케어+에듀케어 지원

교보실속종신보험Plus(간편포함)



실속종신보험Plus | 주요 상품 특징

1



실속있는 보장으로 보험료 부담은 더 낮게~

- 납기내 질병사망 연 10% 체증구조로 보험료 부담 완화
- 체증형사망보장특약으로 사망보장은 높이고 보험료는 낮추는 구조

2



보너스 추가로 해약환급금 상향 개선

- 유지보너스 및 납입완료 보너스 적립을 통한 적립금 향상
- 40세남자 7년납 기준 10년시점 120%↑ 해약환급률

3



더욱 폭넓게 가입하도록 최대 가입나이 상향

- 7년납 가입금액 15백만 기준 남녀 80세까지 가입 가능
- 7년납 가입금액 15백만 간편가입은 남자 78세, 여자 80세

4



추가납입 및 중도인출을 통한 유동성 확보

- 납입기간내 약관대출 가능하며, 추가납입시 중도인출 가능
- 납입완료후 추가납입 상관없이 중도인출 가능

5



납기이후 활용가능한 유연한 자금활용

- 납입완료이후 연금전환을 통한 노후자금 활용
- 가입 15년이후 생활자금 전환옵션을 통해 노후자금과 사망보장 가능

6



우리가족 건강을 위한 헬스케어서비스 지원

- 주계약 + 체증형사망보장특약 합산 1억 이상시 헬스케어서비스 제공
- 피보험자 70세 or 20년중 긴기간 제공, 직계존비속 지원

교보실속종신보험Plus(간편포함)



7년납 기준 **80세까지** 가입이 가능한 단기납 종신보험
업계 통틀어 전무후무한 **역대급 가입 연령**을 보장

□ 실속종신보험Plus 가입나이

보험 가입금액	납입기간	주계약		체증형사망보장특약	
		남자	여자	남자	여자
15백만 미만	5년납	만15세~75세	만15세~78세	만15세~62세	만15세~66세
	7년납	만15세~ 74세	만15세~ 77세	만15세~ 74세	만15세~ 77세
	10년납	만15세~70세	만15세~74세	만15세~ 70세	만15세~ 74세
15백만 이상	5년납	만15세~79세	만15세~80세	만15세~68세	만15세~71세
	7년납	만15세~ 80세	만15세~ 80세	만15세~ 80세	만15세~ 80세
	10년납	만15세~72세	만15세~76세	만15세~ 72세	만15세~ 76세

□ 실속간편가입종신보험Plus 가입나이

보험 가입금액	납입기간	주계약		체증형사망보장특약	
		남자	여자	남자	여자
15백만 미만	5년납	30세~74세	30세~78세	30세~59세	30세~63세
	7년납	30세~ 76세	30세~ 79세	30세~ 75세	30세~ 78세
	10년납	30세~70세	30세~74세	30세~ 70세	30세~ 74세
15백만 이상	5년납	30세~76세	30세~79세	30세~63세	30세~67세
	7년납	30세~ 78세	30세~ 80세	30세~ 78세	30세~ 80세
	10년납	30세~71세	30세~75세	30세~ 71세	30세~ 75세

교보생명 단체보험의 필요성



최근 법원이 '업무상 재해'와 관련하여 사고원인 등에 대한 인과관계를 폭넓게 인정하는 등의 근로자 권익을 보호하는 판결이 잇따르고 있음

한국경제 2016년 12월 19일 31면 (사회)

법원 "고개 숙여 일하다 생긴 목디스크는 업무상 재해"

트래더 운전원 승소 판결 상대로 낸 소송에서 원고 승소로 판 결했다고 18일 발표했다. A씨는 1988 년 입사해 2009년까지 근무하며 무거운 화물을 옮기는 작업을 맡았다. 하루 3~4시간 정도 목을 10~15도 가 량 숙이거나 쫄면 채 좌우로 움직이는 자세를 취해야 했다.

A씨는 2012년 목 부위에 통증을 호소해 경주간판장애 진단을 받고 치료를 받았다. 2014년에는 통증이 재발해 수술까지 받았다. 그는 목디 스크를 이유로 요양급여를 신청했지만 '업무와의 인과관계가 인정되지 않는다'는 이유로 거부당하고 재심사 청구까지 기각되자 지난해 9월 행정 소송을 냈다. 재판부는 "A씨가 26년 간 수행한 업무에는 목에 부담을 주는 작업이 포함됐다"며 "트래더 운전 원으로 근무하면서 무거운 유선 조 장기까지 열 채 작업하게 돼 목에 한 층 더 부담을 줬을 것"이라고 판단했 다. 이성갑 기자 isy@hankyung.com

중앙일보 2017년 02월 13일 19면 (종합)

"점심 먹고 복귀 중 사고, 업무상 재해"

법원 "휴게시간 식사 업무의 일부" 공사장 인부, 요양급여 소송 승소

점심시를 하기 위해 업무 공간을 벗어나다 가 돌아오는 길에 사고를 당했다. **법원**은 서울행정법원 행정4부 김수연 판사가 근로 자 서모씨가 근로복지공단을 상대로 낸 소 송에서 원고 승소 판결했다고 12일 밝혔다. 공사장 인부로 일한 서씨는 지난 2015년 9 월 현장 소장과 함께 일한 시간에서 점심을 먹고 공사 현장으로 돌아가기 위해 차량에 오르던 중 차가 갑자기 출발해 오른쪽 무릎 이 찰이 사고를 당했다. 근로법원 등을 진 단 받은 서씨는 근로복지공단에 요양급여 를 신청했지만 공단 측은 "점심 식사 시간에 아닌 사고"라는 이유로 승인하지 않았다. 서씨는 이에 불복해 소송을 제기했다. 재판부는 "휴게시간 중 식당에서 점심을 먹은 것은 사회 통념상 업무에 따르는 것으 로 인정돼야 한다"고 판결했다. 그러면서 "문 사 현장에 구내식당이 따로 없었고, 서씨가 식사 후 남은 일을 하기 위해 복귀하다가 사 고를 당한 점 등을 볼 때 사업주의 재해 관리 야책에 있었다고 봐야 한다"고 설명했다. 서울행정법원은 회사에서 명확히 상사의 지시에 따라 배란대에서 출발해 사망한 한 국철도공사 직원의 유족이 낸 소송에서도 지난해 9월 **업무상 재해**를 인정했다. 역장 에게 보고된 회사이고 상사가 주도한 점 등이 고려됐다. 행정법원 관계자는 "사고가 업무공간에서 일어난 것이 아니어도 사업주 의 재해 관리 하에 있었다면 **업무상 재해**로 볼 수 있다"고 말했다. 김선미 기자 calling@joongang.co.kr

한국경제 2016년 10월 31일 31면 (사회)

"근무 중 사고로 치매 악화" 법원, 업무상 재해 인정

근무 중 당한 교통사고로 치매 증 상이 악화됐다면 업무상 재해로 봐야 한다는 판결이 나왔다. 서울행정법원 행정11부(부장판 사 호재준)는 이모씨가 근로복지 공단을 상대로 "유족 급여와 장의 비를 담당"고 낸 소송에서 원고 승 소 판결했다고 30일 밝혔다. 이씨 의 남편 김모씨는 서울 동작구 소 속 환경미화원으로 근무하다 2012 년 5월 새벽 택시에 들어받았다. 사 고 후 치매 증상이 심해진 김씨는 2014년 2월 길을 잃고 영하의 기온 에서 장시간 노상에 방치돼 사망 했다. 재판부는 "업무상 사고가 사 망의 주된 원인이 아니라 해도 그 로 인해 기존 질병이 자연 경과속 도 이상으로 악화돼 사망했다면 인과관계가 있다고 봐야 한다"고 판결 이유를 밝혔다. 이성갑 기자 isy@hankyung.com

머니투데이 2016년 10월 17일 29면 (사회)

法 "회식 뒤 숨진 은행센터장, 실적 스트레스도 업무상 재해"

회식에서 술을 마신 뒤 기가해 잠들었 다가 급성심근경색으로 숨진 국내 한 은행의 센터장이 업무상 재해를 인정받았다. 실적 등으로 스트레스를 받아 심근경색 이 유발됐을 수 있다는 이유에서다. 서울행정법원 행정5부(부장판사 강석 규)는 국내 한 은행 센터장 A씨(50대) 가족이 "업무상 재해로 인정 해달라"며 근로복지공단을 상대로 낸 소 송에서 원고 승소로 판결했다고 16일 밝 혀 있다. A씨는 1990년 한 은행에 입행한 뒤 서 울에 있는 여러 지점을 거쳐 2013년부터 서울 여의도의 금융센터장으로 근무했 다. 그는 2014년 1월 회식을 한 뒤 집에 들 어가 잠들었다가 숨진 채 발견됐다. 이후 A씨 가족은 근로복지공단에 유족급여와 장의비 지급을 청구했지만 거절당했다. 당시 공단은 "A씨의 사인은 심한 스트레스로 추정되고 사망 원 고로 들어 확인되 지 않으며 업무상 재해에 대한 압박 등은 오 랜기간 경험한 통상적 수준으로 판단된 다"고 설명했다. 이에 A씨 가족은 소송을 제기했다. 재판부는 "A씨 가족의 손을 들어줬다. A씨가 업무상 재해에 대한 과도한 부담감 등 으로 육체적 과로나 정신적 스트레스가 누적됐고 이 스트레스가 급성심근경색을 유발했다고 볼 수 있다는 것이다. 한광수 기자 kensun@hankyung.com



만약 산재사고 발생시 법인대표의 책임은 무엇이 있을까?

1. 형사상 책임(벌금)
2. 민사상 책임(손해배상 책임 등)
3. 행정상 책임(영업정지)
4. 도의적 책임
5. 직접적 손실(생산성 하락 등)



본 자료는 GA교육용 요약 자료로 고객에게 제시 및 배포를 금지합니다. 또한 외부 광고 및 선전물 등의 사용을 금지합니다. 자세한 사항은 약관 및 상품설명서를 확인 바랍니다.

교보생명 단체보험의 필요성



종업원을 위한 단체보험을 사업주(CEO)가 반드시 준비하셔야 하는 이유는 무엇인가?

사업장 사고관련 이슈 (사업주 입장의 RISK)



종업원을 위한 단체보험 가입시 장점

- ① 형사처벌 시 양형 감경요인으로 작용하여 처벌수위가 낮아짐
- ② 피해자 및 그 가족에 대한 민사소송금액 및 합의금 재원 마련
- ③ 납입보험료 비용처리 및 법인 긴급 자금운영 가능

2022년 1월27일부터 start



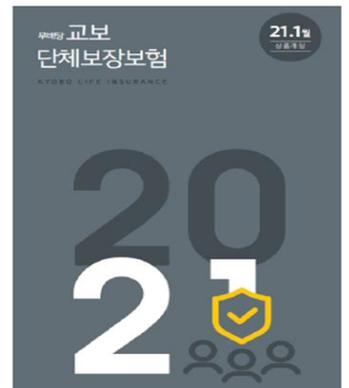
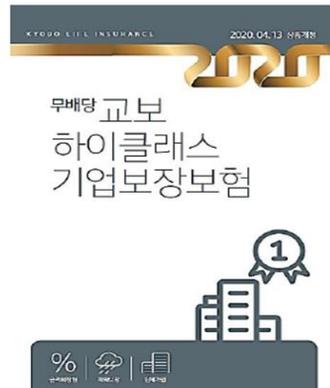
2020년 산재사고 발생현황

 사망사고	2,066명 하루 평균 5.6명 산재 사고로 사망
 산재사고	108,379명 하루 평균 297명 산재 사고 발생

교보생명은 5인 미만 사업장도 교보생명은 단체보험 가입이 가능합니다

금융위원회 지정

2021년 3월 22일 부터 판매



[특례 내용] 보험업감독규정 제7-49조 제2호

5인 미만 영세 사업장에 대해서도 기초 서류 신고 및 심사 없이 단체보험을 판매할 수 있도록 특례를 부여

본 자료는 GA교육용 요약 자료로 고객에게 제시 및 배포를 금지합니다. 또한 외부 광고 및 선전물 등의 사용을 금지합니다. 자세한 사항은 약관 및 상품설명서를 확인 바랍니다.

교보생명 단체보험의 필요성

교보하이클래스기업보장보험 상품내용

구분		1종 (5인미만 단체가입가능)	2종 (5인미만 단체가입가능)		
주 계 약	급부 내용	의무	재해사망 보험금 만기환급금		
		선택	산업재해사망보험금 재해장해급여금 재해입원급여금 재해수술급여금 골절치료급여금		
	지급내용 (1구좌 기준)		재해사망 2,000만원 + 사망시 적립액		
	1구좌 최대환급률예시	주계약 1구좌 보험료 10만원		주계약 1구좌 보험료 8만원	
		남자	여자	남자	여자
		97.4%	97.8%	84.9%	88.4%
1구좌 가입금액		1,000만원		5,000만원	
1구좌 10년납 보험료		2만원(최소)~10만원(최대)		2만원(최소)~ 8만원(최대)	
보험기간		3,5,7,10,15년			
보험료 납입주기		월납			
가입나이		만15세 ~ (85-보험기간)세 * 건강치료 특약은 만15세~60세			
상품특징		보험료 자유설계 가능 중도인출 가능(2년 후), 보험료 및 보험가입금액 감액가능			
가입대상 단체		A,B,C 직군 가입 (D, E 직군 가입 불가)			
상품특약		재해사망,재해상해,교통재해,재해장해연금,일반입원, 일반사망,산재장해,건강치료,암진단,뇌출혈,급성심근경색, 갑상선암,출퇴근야간교통재해			

교보생명 단체보험의 필요성



주계약(의무 및 선택특약) 예시

주계약 1종 1구좌(1,000만원), 2종 1구좌(5,000만원), 특약 5,000만원 기준

구분	지급사유	1종	2종	
의 무 및 선 택	재해사망보험금	재해로 사망하였을 경우	2,000만원 + 사망시점의 적립액	10,000만원 + 사망시점의적립액
	산재사망보험금	업무상 재해로 사망했을 경우	400만원 + 사망시점의 적립액	2,000만원 + 사망시점의적립액
	재해장해급여금	재해로 장해분류표에서 정한 각 장해지급률에 해당하는 장해상태가 되었을 경우	800만원 × 해당 장해지급률	5,000만원 × 해당 장해지급률
	재해입원급여금	재해로 1일 이상 입원한 경우	입원일수 1일당 4,000원 (지급일수 120일한도)	입원일수 1일당 2만원 (지급일수 120일한도)
	재해수술급여금	재해를 원인으로 수술한 경우	수술 1회당 40만원	수술 1회당 100만원
	골절치료급여금	재해를 원인으로 골절이 발생하였을 경우 (치아파절제외)	골절발생 1회당 8만원	골절발생 1회당 30만원
	만기환급금	만기 생존 시	만기시점의 적립액	

주계약보험료 납입한도

기준 : 1종 : 1,000만원(1구좌) / 2종 : 5,000만원(1구좌)

구분	3년 만기	5년 만기	7년 만기	10년 만기	15년 만기
1종	20,000원 ↑ 99,000원 ↓	20,000원 ↑ 80,000원 ↓	20,000원 ↑ 80,000원 ↓	20,000원 ↑ 100,000원 ↓	20,000원 ↑ 40,000원 ↓
2종				20,000원 ↑ 80,000원 ↓	20,000원 ↑ 45,000원 ↓



교보생명 통큰암보험 보장내역

암환자의 대부분은 통원치료를 합니다(암화자의 92.8%)

암환자의 대부분은 외래(통원)치료



※ 서울아산병원 연보 2022

- ✓ 통증/부작용 적은 당일 항암치료 발달
- ✓ 병원내 외래 항암주사실 운영
- ✓ 정서적으로 집에서 안정

10~30회 반복되는 방사선치료,
주 1회, 월 1회 지속되는 항암주사치료 등
통원횟수는 늘어나니까!



암직접치료 통원보험금 10만원

암직접치료 상급종합병원 통원보험금 70만원

통합 80만원



하나의 주계약 가입을 통해

진단보험금, 입원보험금, 통원보험금

에 대한 모든 보장을 받고

만기시 납입한 보험료 **100% 환급**

PART
01

주계약 보장내용_암진단자금

구분	보험금 지급사유		지급금액	지급기준
진단 보험금	암진단비	일반암/소액암	1,000만원/200만원	최초1회
	재진단암	재진단암	500만원	소액암 제외
입원비	암 요양병원	요양병원 입원	1일당 2만원	90일한도
	암 입원비	일반암/소액암	1일당 5만원/2만원	120일한도
암 통원비	일반병원	일반암/소액암	회당 10만원/5만원	1일1회, 연 30회
	상급/종합병원	일반암/소액암	회당 70만원/35만원	1일1회, 연 30회
만기환급금		만기 생존시	기납입보험료 100%	

교보생명 통큰암보험 보장내역

PART
02

특약별 보장내용

특약 암치료 보장	구분	보험금 지급사유	지급기준	지급금액
	수술비	일반암	1회당	150만원(이후 50만원)
		경계성종양/제자리암	1회당	50만원
		암다빈치로봇	최초1회	500만원
	항암 약물치료	표적항암약물 / 카티	연간1회	1,000만원 / 1,000만원
		일반암 / 소액암	최초1회	100만원/20만원
	항암 방사선 치료	일반암 / 소액암	최초1회	100만원/20만원
		항암정위적/세기조절/양성자	최초1회	500만원/1,000만원/1,000만원
	검사 지원	특정NGS유전자패널	연간1회	100만원
		암CT, PET, MRI, 초음파	연간1회	5만원
기타	암특정통증완화치료	연간1회	50만원	
만기환급금			생존시	기납입보험료 100%
특약 재해치료 보장	보험금 지급사유	지급기준	지급금액	
	재해수술 / 재해골절	1회당	30만원	
	깁스 / 독감 치료비	1회당	10만원/30만원	
	만기환급금	생존시	기납입보험료 100%	

종속특약인 암치료보장특약 **하나를 선택**하면 모든 암치료 관련 보장을 받고

만기시에는 납입한 **특약보험료의 100%환급!**

교보생명 통큰암보험 보험료

POINT
03

납입기간 및 연령별 보험료 예시

[※ 기준 : **5년납**, 가입금액 1,000만원, 30년만기]

	보험료	0세	10세	20세	30세	40세
남자 보험료	주계약	61,700	64,630	80,930	134,040	258,250
	암치료특약	29,490	31,450	37,590	54,570	89,010
	재해치료특약	88,350	66,540	46,830	46,840	48,050
	합계	179,540	162,620	165,350	235,450	395,310
여자 보험료	주계약	60,440	77,110	122,780	197,570	285,790
	암치료특약	31,390	42,290	67,240	103,260	135,640
	재해치료특약	80,440	58,010	44,640	47,610	52,730
	합계	172,270	177,410	234,660	348,440	474,160

[※ 기준 : **10년납**, 가입금액 1,000만원, 30년만기]

	보험료	0세	10세	20세	30세	40세
남자 보험료	주계약	35,800	37,480	46,960	77,980	151,370
	암치료특약	17,020	18,140	21,700	31,580	51,890
	재해치료특약	51,690	38,900	27,380	27,460	28,370
	합계	104,510	94,520	96,040	137,020	231,630
여자 보험료	주계약	35,050	44,700	71,280	115,420	168,850
	암치료특약	18,110	24,390	38,840	60,010	79,680
	재해치료특약	47,040	33,890	26,110	28,020	31,390
	합계	100,200	102,980	136,230	203,450	279,920

교보생명 통큰암보험 보험료

POINT
03

납입기간 및 연령별 보험료 예시

[※ 기준 : **15년납**, 가입금액 1,000만원, 30년만기]

	보험료	0세	10세	20세	30세	40세
남자 보험료	주계약	28,000	29,310	36,770	61,320	120,500
	암치료특약	13,220	14,100	16,880	24,670	41,000
	재해치료특약	40,850	30,730	21,650	21,800	22,810
	합계	82,070	74,140	75,300	107,790	184,310
여자 보험료	주계약	27,400	34,950	55,890	91,320	135,390
	암치료특약	14,060	18,950	30,270	47,170	63,410
	재해치료특약	37,150	26,760	20,670	22,390	25,430
	합계	78,610	80,660	106,830	160,880	224,230

[※ 기준 : **20년납**, 가입금액 1,000만원, 30년만기]

	보험료	0세	10세	20세	30세	40세
남자 보험료	주계약	25,000	26,160	32,900	55,240	110,830
	암치료특약	11,710	12,480	14,980	22,030	37,320
	재해치료특약	36,970	27,800	19,630	19,900	21,270
	합계	73,680	66,440	67,510	97,170	169,420
여자 보험료	주계약	24,440	31,200	50,170	83,000	125,000
	암치료특약	12,450	16,790	26,950	42,480	57,950
	재해치료특약	33,590	24,210	18,800	20,620	23,820
	합계	70,480	72,200	95,920	146,100	206,770



교보경영인정기보험(간편가입 포함)

가입한도

일반가입 30억
간편가입 20억

전환옵션

적립형 전환
연금 전환
(적립형은 7년 이후)

자금활용

환급금 70%내
보험계약대출

헬스케어

1억 - 헬스케어
2억 - 프리미어
헬스케어



손금(비용) 인정

법인이 보험료 납입 시 & 세법상 요건 충족 시
납입보험료 전액 비용처리 가능하여 법인세를
절감할 수 있습니다.



조기환급률 개선

중도 해약 시

법인은 해약환급금을 수령하여 퇴직금 재원
및 경영자금으로 활용 가능합니다



사망보험금 체증

대표이사 재직 중 유고 시

법인은 사망보험금을 수령하여 가업상속을 위한
유족보상금 재원으로 활용 가능합니다.

법인회사 경영인을 위한 순수보장성 정기보험

경영인의 범위

법인사업체의 대표이사 및 임원(등기, 일반)

대표님의 성공을 응원합니다!

(순수보장성) 정기보험의 개념

- ① 보험기간이 최대 90세인 생명보험이며,
보험만기 이전 사망시 사망보험금이 지급됨
- ② 만기환급금이 없는 순수보장성 보험이며,
계약을 중도에 해약할 경우 해약환급금이 지급됨
- ③ 일정 연령까지는 해약환급금이 증가하다가 점차 감소하여
(플러스)보장기간 만기 시 해약환급금이 '0원'이 됨





교보경영인정기보험(간편가입 포함)

비교불가~업계 최고의 경영인정기보험(간편포함)

[일반형, 남 50세, 주계약 1억, 90세만기 **최저보증이율 기준**]

구분	교보생명	A 생보사 (확정금리)	B 생보사 (확정금리)	C 생보사
3년	43.7	40.6	27.2	48.2
4년	70.8	48.1	32.4	76.6
5년	87.4	86.5	87.0	78.6
7년	95.9	95.1	95.6	81.0
10년	96.7	98.5	98.8	89.8

[간편가입형, 남 50세, 주계약 1억, 90세만기 **최저보증이율 기준**]

구분	교보생명	A 생보사 (확정금리)	B 생보사 (확정금리)	C 생보사
3년	45.1	40.8	27.4	48.7
4년	71.7	48.1	32.4	76.7
5년	87.9	86.2	87.0	78.4
7년	96.0	94.6	95.3	80.5
10년	96.7	98.0	98.4	89.0

[일반형, 남 50세, 주계약 1억, 90세만기 **평균공시이율 2.25% 기준**]

구분	교보생명	A 생보사 (확정금리)	B 생보사 (확정금리)	C 생보사
3년	43.8	40.6	27.2	49.5
4년	70.9	48.1	32.4	78.4
5년	87.8	86.5	87.0	81.0
7년	96.9	95.1	95.6	84.6
10년	98.5	98.5	98.8	95.1

[간편가입형, 남 50세, 주계약 1억, 90세만기 **평균공시이율 2.25% 기준**]

구분	교보생명	A 생보사 (확정금리)	B 생보사 (확정금리)	C 생보사
3년	45.1	40.8	27.4	50.0
4년	71.7	48.1	32.4	78.5
5년	88.1	86.2	87.0	80.8
7년	96.8	94.6	95.3	84.1
10년	98.3	98.0	98.4	94.3

찾아가는 GA 테마교육 서비스(1/2)

▣ 2024년 찾아가는 GA테마교육 서비스 강사 및 강의

강의 키워드	담당 강사	강의명
활동강화 및 FP - SHIP	정동렬	더 큰 성공을 위한 시장개발/활동관리 업그레이드
	권도형	보험트렌드와 세일즈 Ship <u>고객보장 가치실천 방법</u>
	김동희	활동비타민 보험영업 FP-SHIP <u>생명보험 업의 본질 이해하기</u>
	김상호	변화된 세상에 보험영업방법과 3대 핵심고객 계약체결 킬링포인트
종신보험 판매기법	권도형	은퇴설계 클로징하는 교보 실속종신보험 파워토크
	맹재원	클로징이 빨라지는 종신보험 판매기법
	권준오	단기납 실속종신보험Plus 속전속결 판매기법
	김상호	① 대중상속시대에 상속설계를 활용한 종신보험 체결기법 ② 고수익 단기납종신보험 계약체결 핵심 포인트
	심창식	평생비과세 종신보험을 말하다(1,2과정)
	차영주	실속종신보험Plus 판매 확대기법
	최돈호	종신보험에 대한 거절을 거절하라
	홍승희	이렇게 말해보세요. 요즘 뜨는 종신보험 판매컨셉
CEO플랜	조대수	CEO상담카드를 활용한 단체보험+CEO보장+상속플랜
	김태우	경영인 정기보험 판매강화과정(참석자 50명↑ 가능)
	김상호	효율적인 CEO컨설팅을 통한 경영인정기보험 계약하는 방법
	홍승희	사업주에게 딱 맞는 경영인정기보험 제안기법

찾아가는 GA 테마교육 서비스(2/2)

강의 키워드	담당 강사	과목명
건강종신 판매기법	권준오	실속건강종신보험(GI23종/암보장) 속전속결 판매기법
	김상호	건강보장상품 판매를 위한 3대 질병 영업적으로 활용하는 방법
	정상윤	① GI보험으로 건강보험 마스터하기 ② 종신보험 주계약 강해지기
	류희석	① 사망과 질병 두마리 토끼 잡는 GI종신판매 확대 ② 돈이 살리는 질병, 암종신 보험 판매 확대
	김정애	① 건강 종신행 보험의 초격차 헬스케어서비스 ② 여성건강종신보험과 그녀를 위한 이야기
보장컨설팅	최은식	질병통계를 활용한 보장컨설팅 실전화법
	김정애	① 신포괄수가제와 교보 건강보장성 보험 ② 꼭 있어야하는 보험 교보암보험
	차영주	① 10분만에 끝내는 초회면담 활용법 ② 암 도둑처럼 온다
	배경찬	통계로 풀어가는 질병컨설팅
이미지 브랜딩	강진주	청약률을 높여주는 이미지 브랜딩
	이혜진	통하고 팔리는 설득 스피치

제대로된 강사들의 진짜 GA용 강의

이젠 **교보생명 AM사업팀장**에게 문의해 보세요

교보생명 헬스케어서비스 가입기준

헬스케어서비스 II plus 제공대상(본인, 직계존비속, 배우자 / 기간 70세or20년)

상품명	제공 기준	상품특징
뉴프리미어MP중신보험 교보프레스티지중신보험23.08 실속중신보험 Plus(일반형/간편가입형)	주계약 10억이상	교보프레스티지헬스케어서비스 PLUS 지원
실속중신보험 Plus(일반형/간편가입형) 실속중신보험		
교보중신보험/교보간편가입중신보험23.08 실속간편/초간편가입중신보험		
하이브리드변액중신보험 경영인정기보험(일반형/간편가입형)	주계약 1억이상	저해지중신 고연령 가입 가능, 7년 100%↑ 일반저해지중신 20년납 주계약 5천만↑ 10년시점 환급률 100%↑ 유병자형(3·2·5) 저해지 중신 사망보험금 활용(연금, 생활자금) 우수 법인계약용, 약관대출, 적립형 전환
변액건강중신보험 실속건강중신보험 실속간편가입건강중신보험 실속여성건강중신보험		

헬스케어서비스 III plus 제공대상(본인, 직계존비속, 배우자 / 기간 15년)

상품명	제공 기준	상품특징
실속건강중신보험 실속간편가입건강중신보험 실속여성건강중신보험	주계약 1천만이상 (24.3월까지)	GI 23종/암중신, 저해지/일반 유병자(3.2.5)형 GI 12종, 저해지/일반형 GI 23종, 저해지/일반(+우먼 헬스케어) GI 23종 변액중신
변액건강중신보험		

특화형 헬스케어서비스 제공대상(본인, 기간 15년)_3대질환 진단시 5년 확정지원

상품명	제공 기준	상품특징
교보암보험23.09/간편가입암보험(암 특화형) 교보 통큰암보험(암 특화형) 뇌심장 건강보험(뇌심장 특화형) 돌봄간병보험(돌봄간병 특화형)	월 보험료 3만 이상	15-80세 갱신비갱신, 진단비, 항암약물 방사선 우수 암통원비, 만기 환급금 우수 15-80세, 갱신, 업셀링 우수 재가/시설급여 3단계 등급 보장, 간병비 입원지원

헬스케어 베이직서비스 II plus 제공대상(본인, 기간 20년)

상품명	제공 기준	상품특징
교보맞춤건강보험(DI형) 교보간편가입 건강보험(3·2·5) 초간편가입 건강보험(3·0·5)	월 보험료 3만 이상	재해사망+80개 특약 조립 유병자(30~80세) 재해사망+51개 특약 유병자(30~80세) 재해사망+28개 특약

본 자료는 GA교육용 요약 자료로 고객에게 제시 및 배포를 금지합니다. 또한 외부 광고 및 선전물 등의 사용을 금지합니다. 자세한 사항은 약관 및 상품설명서를 확인 바랍니다.

상품 판매시 반드시 준수해야 할 사항



3대 기본 지키기

01

자필서명

보험계약 체결 시
보험계약자 및 피보험자는
청약서, 상품설명서 등
청약관련 서류에 반드시
자필서명
(날인 및 전자서명 또는
공인전자서명 포함)을
하여야 합니다.

02

**보험약관 및
계약자용 청약서 전달**

보험계약 청약 시
약관 및 계약자 보관용 청약서
(청약서 부분)를
보험계약자에게 반드시
전달하여야 합니다.

03

**보험약관의
중요내용 설명**

보험판매인은
보장내용, 보험료납입기간 및
보험기간, 계약전 알릴의무 등
보험약관의 중요 내용을
보험계약자에게 반드시
질문, 확인 또는
설명하여야 합니다.

6대 판매 원칙 준수

6대 판매원칙	GA-FP 핵심 실천사항	비고
적합성 원칙	변액보험 적합성 진단 프로세스 준수 판매자입장에서 소비자의 재산, 금융상품취득, 처분목적, 경험에 비추어 부적합한 상품 체결 권유 금지(변액보험)	★ 3천만원 이하 과태료
적정성 원칙	변액보험 적합성 진단 프로세스 준수 소비자가 자발적으로 구매하려는 상품이 소비자 재산 등에 비추어 부적절할 경우 그 사실을 알리고 확인 받아야 함	
설명 의무	상품을 권유하거나 소비자가 설명을 요청하는 경우 상품설명서의 모든 항목을 반드시 설명하며, 소비자가 원하는 부분은 추가하여 설명해야 함 소비자가 합리적인 판단 또는 상품 가치에 중대한 영향을 미칠 수 있는 사항을 거짓 또는 왜곡하여 설명해서는 안됨. 상품의 중요한 사항을 빠뜨리지 않고 설명	★ 5년 이내 해지요구 가능 ★ 판매자 → 최대 1억 과태료 ★ 회사 → 수입의 50% 과징금
불공정 영업 금지	제휴서비스 관련 알려야 할 사항 안내 준수!! 금융상품 판매시 우월적 지위를 이용하여 소비자 권익 침해 행위 금지 · 소비자 의사에 반한 상품 강요 및 계약 체결 · 회사의 부당 담보, 편익 요구 및 제공 받는 행위 · 연계/제휴서비스를 부당하게 축소, 변경하는 행위	★ 5년 이내 해지요구 가능 ★ 판매자 → 최대 1억 과태료 ★ 회사 → 수입의 50% 과징금
부당 권유 금지	신의성실 원칙에 근거한 고지의무 작성 단정적 판단 제공, 오인할 소지의 내용, 중요한 사항을 사실과 다르게 알리거나 알리지 않도록 부당하게 권유하는 행위 금지 · 불확실한 사항에 대한 단정적 판단을 제공하는 행위 · 객관적 근거 없이 금융상품을 비교하여 우수하거나 유리하다고 알리는 행위 · 금융상품의 내용을 사실과 다르게 알리는 행위 · 고지의무를 방해하거나 부실하게 알리도록 하는 행위	★ 5년 이내 해지요구 가능 ★ 판매자 → 최대 1억 과태료 ★ 회사 → 수입의 50% 과징금
광고 규제	교보생명 이 승인한 광고·안내자료 사용! ※ 교육자료를 광고 및 인터넷 블로그 등 사용 엄금 소비자가 금융상품을 오해하지 않도록 명확하고 공정하게 전달 (필수사항 포함, 금지 행위 등을 규제) 미승인 자료 사용, 과장 광고 금지	★ 최대 1억 과태료/ 회사 수입의 50% 과징금

완전판매를 위한 자필서명의 이행(1/2)

신계약 모니터링

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 제가 자필로 할 수가 없죠. 거기에 안갔으니까요.
 자필서명은 누가 하셨을까요?
 딸이 했겠죠.

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 제가 직접 하지는 않았구요. 전화로 동의 해 달라
 고 해서 동의만 해 주었어요. 서명은 빈종이에 적어서
 사진으로 보내달라고 해서 보낸건 있어요.

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 아, 제가 해야 하는건가요? 바빠서 못했는데..
 자필서명은 누가 하셨을까요?
 FP님께 대신 해 달라고 했어요.

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 제가 안했는데요. 직장에 있어서 할 수가 없는데..
 자필서명은 누가 하셨을까요?
 뉘, 짐사람이 했겠죠.

민원 사례



이모, 저 영숙인데요, 보험가입할때 오빠 모르게 가입해야된다고 하니깐 그렇게 해도 가능하다고 하셔서 오빠 싸인 없이 가입했잖아요? 맞죠?



민원 접수 전 FP와의 통화내용을 녹음하여 근거자료로 제시하고 계약무효를 주장한 사례

3자대면 과정에서 FP는 주말에 만났다고 했는데, 청약서는 다음날(월) 발행됨. 계약전 알릴의무만 자필서명을 받고, 청약서는 임의 서명한 사례



영희씨, 그때 우리가 일요일 점심때 만났잖아요. 기억 안나요? 2층 식당에서 점심 먹고, 커피 마시면서 엄마랑 같이 서명 했잖아요.



어머니 소개로 가입했구요. FP님은 지방에서 저를 만나러 이곳 안산까지 오셨다고 하시는데.. 저는 만난 기억이 전혀 없어요!!



FP가 고객에게 문자로 원거리라 찾아뵙기 어렵다며 서명을 작성해서 사진으로 보내 달라고 했던 문자내용을 근거로 계약무효를 주장한 사례

민원 사례



그때(보험계약 가입시점) 저는 해외 유학 중이였어요. 어머니께서 제 의사도 묻지 않으시고, 보험가입을 해 놓으셨네요.



저는 그때(보험계약 가입시점) 군복무 중이였고, 그 기간 중에 군대에서 휴가나 외출을 한적도 없습니다.



남편이 보험을 엄청 싫어해서 제가 대신 자필서명을 했어요. FP님도 그렇게(자필서명을 대필)해도 된다고 하시더라고요.

모집경위서

- ✓ 계약자에게는 자필서명을 받았는데, 피보험자를 만난 기억은 없습니다.
- ✓ 계약자가 자필서명을 받아 준다고 해서 청약서를 맡기고 왔습니다..
- ✓ 제가(FP) 자필서명을 대신 했습니다..



완전판매를 위한 자필서명의 이행(2/2)



보험업법 제97조 [보험계약의 체결 또는 모집에 관한 금지행위]

- ① 보험계약의 체결 또는 모집에 종사하는 자는 그 체결 또는 모집에 관하여 다음 각호의 어느 하나에 해당하는 행위를 하여서는 안된다.
 - ~ (중략)
 - 6. 실제 명의인이 아닌 자의 보험계약을 모집하거나 실제 명의인의 동의가 없는 보험계약을 모집하는 행위
 - 7. 보험계약자 또는 피보험자의 자필서명이 필요한 경우에 보험계약자 또는 피보험자로부터 자필서명을 받지 아니하고 서명을 대신하거나 다른 사람으로 하여금 서명하게 하는 행위



위반시 제재

보험업법 제196조(과징금)에서는 보험회사에는 과징금(해당 보험계약의 연간 수입보험료의 50% 이내)을 부과하고, 보험업법 제209조(과태료)에서는 해당 모집조직과 보험회사 임직원에 대해서는 과태료(모집자는 1천만원, 보험회사 임직원은 2천만원)를 부과하도록 정하고 있음

자필서명 이행을 잘 실천하면 생기는 일

- | | | | |
|--|-------------|--|-----------|
| <ul style="list-style-type: none"> ● 완전가입 실천을 통한 고객관계 신뢰 형성 ● 소개 및 추천계약을 통한 영업경쟁력 강화로 고성과 창출 ● 완전가입 실천으로 유지율 향상 등 고성과 기여 ● 컨설턴트에 대한 신뢰를 통한 우수인재 리크루팅 기회 마련 ● 민원 예방으로 분쟁·소송 등에서 자유로움 | 컨설턴트 | <ul style="list-style-type: none"> ● 고객의 알권리 제공으로 보험의 필요성 재인식 ● 가입목적에 맞는 보장설계로 가족사랑 실천 ● 상품의 이해도가 높아지고, 다양한 상품의 부가기능 활용 가능 ● 신뢰도 향상으로 지인 소개 및 추천 | 고객 |
|--|-------------|--|-----------|

반드시 실천하십시오!!



- ① “미성년자 계약자의 경우,
정확한 친권자를 확인하고, 친권자 모두의 서명을 반드시 받아야 합니다.”
- ② “계약자와 피보험자가 다른 계약의 경우,
계약자 뿐만 아니라 피보험자도 직접 면담하고, 자필서명을 반드시 받아야 합니다.”
- ③ “보험약관 및 계약자보관용 청약서 등
청약관련 서류는 청약과 동시에 지체 없이 모두 전달해야 합니다.”

교보생명 업무지원 연락처



콜센터 1588-1001



FP전용 콜센터(유망고객등록) 1588-0120



전산지원 02-721-3130



헬스케어콜센터	1588-7524
우먼헬스케어	1577-7881
헬스케어(암특화형)	1588-2711
헬스케어(뇌심장특화형)	1577-4773
헬스케어베이직	1811-7536
치매케어	1811-7002



지원담당(오미영)	032-425-0232
	032-438-0236(팩스)
이길섭 팀장	010-3316-0924
오덕근 교육실장	010-7438-2759
김은경 교육실장	010-3103-7451
고유진 설계매니저	010-4466-1815
이인진 설계매니저	010-2789-1069

개인PC (V3)영업지원시스템 접속은
(크롬) <https://ga.kyobo.com>