

교보생명

GA소식지

2024년 4월

경영자에게 꼭 맞는 업계 No.1 경영인정기보험
신종 평생건강보험 출시! 이제 진단비와 연금을 함께 보장

Real Top

경영인정기보험
(간편포함)

New

평생건강보험
(진단비+연금)

Remind

실속종신보험Plus
(간편포함)



4월의 영업이슈

2024년 4월 교보생명의 영업이슈

4월 영업활동을 위한 교보생명 상품별 이슈사항 안내

정상탈환

경영인정기보험 업계 최정상 등극

1. 비교불가한 업계 최고의 5년, 7년, 10년 환급률
2. 납입보험료 비용처리가 가능한 보험
3. 법인대표, 임원, 개인사업자까지 가입가능

새로운 상품

평생건강보험 4월 1일 출시!

1. 진단비와 연금을 함께 보장받을 수 있는 보험
2. 아플땐 진단비, 건강하면 해약환급금을 노후자금으로~
3. 항암방사선 5천만, 암통원 58만원~주계약 연계없이 가입가능

여전히 좋은

실속종신보험Plus(단기납종신)

1. 4월 개정에도 변함없는 해약환급률
2. 7년납은 남녀구분없이 80세까지 가입가능
3. 우리가족을 위한 건강한 선택, 헬스케어서비스 지원(70세 or 20년)

교보

경영인정기보험

(간편가입 포함)

팩트체크 **경쟁사 해약환급금 예시표 비교 현황**

구분		교보생명 경영인정기보험			A 생보사	B 생보사	C 생보사
만기		90세만기	95세만기	100세만기	95세만기	95세만기	95세만기
해약환급률	5년	94.4%	95.6%	95.8%	87.1%	88.6%	86.9%
	7년	96.6%	97.9%	98.2%	95.4%	96.9%	96.8%
	10년	102.5%	103.9%	104.2%	99.4%	100.2%	100.3%



교보생명



경영인정기보험_일반형

구분	1020플랜 플러스			0515플랜 플러스		
	90세	95세	100세	90세	95세	100세
만기	90세	95세	100세	90세	95세	100세
2년	14.4%	14.8%	14.9%	14.1%	14.6%	14.7%
4년	29.9%	30.4%	30.5%	29.6%	30.2%	30.3%
5년	94.4%	95.6%	95.8%	94.0%	95.2%	95.5%
6년	95.5%	96.8%	97.0%	95.1%	96.3%	96.6%
7년	96.6%	97.9%	98.2%	96.2%	97.5%	97.8%
8년	96.8%	98.1%	98.4%	96.2%	97.6%	98.0%
9년	96.9%	98.3%	98.5%	96.2%	97.7%	98.1%
10년	102.5%	103.9%	104.2%	101.8%	103.3%	103.8%

경영인정기보험_간편가입형

구분	1020플랜 플러스			0515플랜 플러스		
	90세	95세	100세	90세	95세	100세
만기	90세	95세	100세	90세	95세	100세
2년	15.8%	16.1%	16.1%	15.6%	15.9%	15.9%
4년	30.4%	30.7%	30.8%	30.3%	30.6%	30.6%
5년	95.2%	95.9%	96.0%	94.8%	95.6%	95.7%
6년	96.1%	96.8%	96.9%	95.7%	96.5%	96.6%
7년	97.1%	97.9%	98.0%	96.7%	97.5%	97.7%
8년	97.3%	98.1%	98.2%	96.8%	97.7%	97.8%
9년	97.4%	98.3%	98.4%	96.8%	97.8%	98.0%
10년	103.1%	103.9%	104.0%	102.4%	103.5%	103.6%

2024.4월 교보생명 경영인정기보험 (간편가입 포함)

법인대표와 임원 그리고 개인사업자

법인 : 사업자등록증, 등기부등본, 주주명부
재무재표, 일반임원은 재직증명서 첨부
개인 : 사업자등록증

가입시
필수서류



| 가입나이 |

보험기간	1020플랜	0515플랜
90세만기 (일반/간편 동일)	남 20~70 여 20~70	남 20~70 여 20~70
95세만기 (일반/간편 동일)	남 20~75 여 20~75	남 20~75 여 20~75
100세만기 (괄호는 간편가입)	남 20~68(63) 여 20~75(70)	남 20~68(63) 여 20~75

| 예정이율 |

확정금리형 15년미만 2.0% / 15년이상 1.5%

| 납입기간 |

만기 구분없이 전기납만 가능

| 보험기간 |

90세 / 95세 / 100세 만기 中 선택

| 가입사항 |

가입한도 (연령구분없음)	일반가입 간편가입	30억 20억
전환옵션	가입후 7년뒤	적립형 전환 연금 전환
자금활용	보험계약 대출	환급금의 70%
헬스케어 서비스	주계약 1억 주계약 2억	헬스케어서비스 프리미어서비스

| 상품구조 |

저해약환급형 (일반형 없음)
사망보험금 체증형
표준체 가입상품 (건강체 없음)

사망보험금과 해약환급금, 짧은 납기의 하모니~

교보 실속종신보험Plus



여전히 좋은 교보생명 단기납종신보험



[※ 7년납, 주계약 체증형사망특약 각 5천만, 20년납, 남자]

구분	보험료 일반형/간편가입	일반형 7년납 10년시점	간편가입형 7년납 10년시점
30세	620천원/721천원	122.1%	120.8%
40세	717천원/816천원	122.2%	120.6%
50세	831천원/924천원	121.9%	120.2%
60세	965천원/1,052천원	120.4%	118.5%

01


 실속있는 보장으로
보험료 부담은 더 낮게
 (납기내 체증구조)

02


 보너스 추가로
 해약환급금 상향 개선
 (유지/납입보너스 추가)

03


 더욱 폭넓은 가입
 최대 가입나이 상향
(7년납 최대 80세)

04


 납기내 약관대출 가능
 납기후 중도인출가능
(납기내 추가납시 인출가능)

05


 납기후 더 빛나는
 유연한 자금활용
(연금, 생활자금 전환)

06


 우리가족 건강 지키미
 헬스케어서비스 지원
(70세 or 20년 지원)

교보실속종신보험Plus(간편포함)



7년납 기준 **80세까지** 가입이 가능한 단기납 종신보험
 업계 통틀어 전무후무한 **역대급 가입 연령**을 보장

□ 실속종신보험Plus 가입나이

보험 가입금액	납입기간	주계약		체증형사망보장특약	
		남자	여자	남자	여자
15백만 미만	5년납	만15세~75세	만15세~78세	만15세~62세	만15세~66세
	7년납	만15세~ 74세	만15세~ 77세	만15세~ 74세	만15세~ 77세
	10년납	만15세~70세	만15세~74세	만15세~ 70세	만15세~ 74세
15백만 이상	5년납	만15세~79세	만15세~80세	만15세~68세	만15세~71세
	7년납	만15세~ 80세	만15세~ 80세	만15세~ 80세	만15세~ 80세
	10년납	만15세~72세	만15세~76세	만15세~ 72세	만15세~ 76세

□ 실속간편가입종신보험Plus 가입나이

보험 가입금액	납입기간	주계약		체증형사망보장특약	
		남자	여자	남자	여자
15백만 미만	5년납	30세~74세	30세~78세	30세~59세	30세~63세
	7년납	30세~ 76세	30세~ 79세	30세~ 75세	30세~ 78세
	10년납	30세~70세	30세~74세	30세~ 70세	30세~ 74세
15백만 이상	5년납	30세~76세	30세~79세	30세~63세	30세~67세
	7년납	30세~ 78세	30세~ 80세	30세~ 78세	30세~ 80세
	10년납	30세~71세	30세~75세	30세~ 71세	30세~ 75세

교보생명

진단 + 연금을 합친 건강보험

평생건강보험

교보생명이 40~60대 고객님을 **지켜드립니다.**

평생건강보험 Q. 어떤 상품인가요?

- ① 진단비 받고 연금도 받을수 있는 건강보험
- ② 사망이 아닌 오래살수록 더 많이 받는 보험
- ③ 건강하시면 노후자금 주는 보험
- ④ 3대질환 보장에 아주 좋은 보험

항암방사선약물 5천만원
 암통원비(상급종합) 58만원
 뇌심장수술 4천만원(관혈)

건강하면 해약환급금을
노후자금으로~

진단비+연금보장
가입금액 150%까지
보장가능

주계약과 연계없이
최대한도로
특약 가입가능



진단비에 연금을 더하다

교보 평생건강보험

2024년 4월 출시 신종 건강보험

주계약

[주요 질병/수술 + LTC + 중대한 화상부식]

- 기본보장형 : 최초 1회 진단시 주계약 가입금액 지급
- 중복보장형 : 각 1회 진단시 주계약 가입금액 지급

의무특약

[주계약 진단비 지급후 연금으로 수령]

- 매년 가입금액의 20% 지급(진단비 지급일)
- 5회를 보증하며 최대 10회까지 수령

상품구조

[저해약환급형과 일반형 2종으로 운영]

[보험기간 종신, 납입기간 5~30년납]

[가입나이 15~70세(종형/납기별 상이)]

※ 남 40세, 주계약 연금특약 각 5천만, 20년납

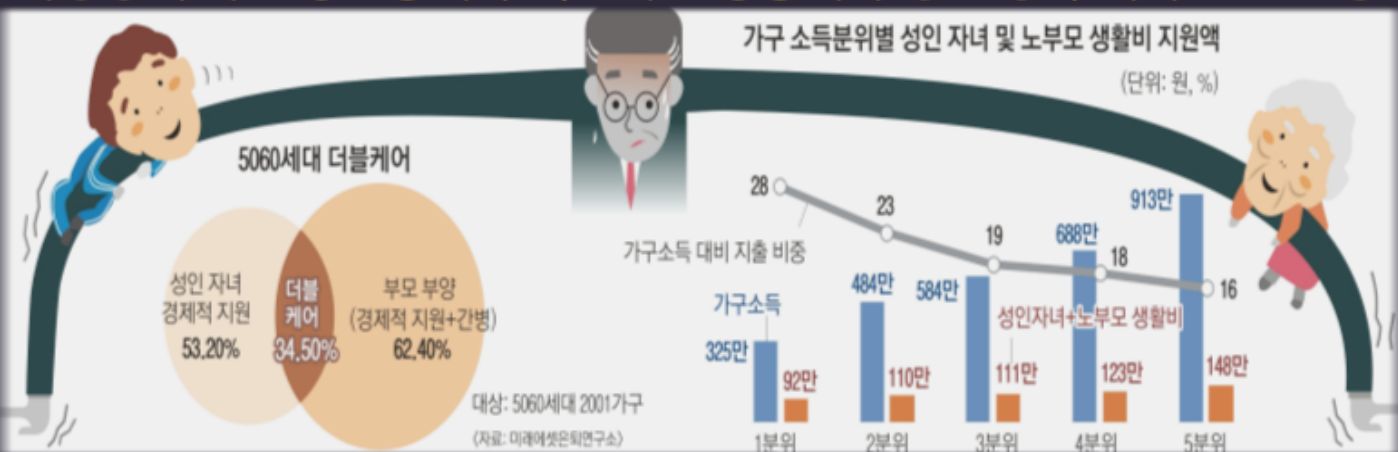
상품 설계예시

구분	기본보장형+발생후 연금지급특약		
보험료	365,500원		
경과년	환급률	사망시 지급액	총보험금
10년	45.4%	40,990,400원	최초 진단후 생존기간에 따라 1억 ~ 1.5억
20년	101.5%	88,020,100원	
30년	110.7%	96,325,046원	

더블케어에 힘들어하는 50대를 위한~

교보생명 평생건강보험

‘더블케어’란? 노부모를 부양하면서 성인 자녀까지 건사하는 것
저성장에 따른 청년층의 구직난과 고령층의 수명 연장 추세가 만든 현상



더블케어중인 50대를 위해 건강보장과 노후자금을 같이 1건으로 확실하게 준비할 수 있는 교보신종건강보험

주요 질병/수술
일상생활장애/중증치매
중대한 화상/부식
총 21종 진단비 지급
건강보장

총 21종 진단비 지급후
가입금액 20% 연금지급
(5년 보증, 최대 10년)
발병후 연금지급
생활보장

건강보다 경제적인 문제
생활비가 부족하다면
노후준비가 부족하다면
납기후 해약환급금
노후보장

사망보장이 없어도 노후준비가 부족해도 교보신종건강보험이면?

※ 남 40세, 주계약 연금특약 각 5천만, 20년납

구분	기본보장형 + 발생후 연금지급특약			
보험료	365,500원			
경과년	납입보험료	해약환급률	사망시 지급액 (책임준비금)	총보험금
10년	43,860,000원	45.4%	40,990,400원	최초 진단후 생존기간에 따라 1억 ~ 1.5억
20년	87,720,000원	101.5%	88,020,100원	
30년	87,720,000원	110.7%	96,325,046원	

본 자료는 GA교육용 요약 자료로 고객에게 제시 및 배포를 금지합니다. 또한 외부 광고 및 선전물 등의 사용을 금지합니다. 자세한 사항은 반드시 약관 및 상품설명서를 확인 바랍니다.

찾아가는 GA 테마교육 서비스(1/2)

▣ 2024년 찾아가는 GA테마교육 서비스 강사 및 강의

강의 키워드	담당 강사	강의명
활동강화 및 FP - SHIP	정동렬	더 큰 성공을 위한 시장개발/활동관리 업그레이드
	권도형	보험트렌드와 세일즈 Ship 고객보장 가치실천 방법
	김동희	활동비타민 보험영업 FP-SHIP 생명보험 업의 본질 이해하기
	김상호	변화된 세상에 보험영업방법과 3대 핵심고객 계약체결 킬링포인트
종신보험 판매기법	권도형	은퇴설계 클로징하는 교보 실속종신보험 파워토크
	맹재원	클로징이 빨라지는 종신보험 판매기법
	권준오	단기납 실속종신보험Plus 속전속결 판매기법
	김상호	① 대중상속시대에 상속설계를 활용한 종신보험 체결기법 ② 고수익 단기납종신보험 계약체결 핵심 포인트
	심창식	평생비과세 종신보험을 말하다(1,2과정)
	차영주	실속종신보험Plus 판매 확대기법
	최돈호	종신보험에 대한 거절을 거절하라
	홍승희	이렇게 말해보세요. 요즘 뜨는 종신보험 판매컨셉
CEO플랜	조대수	CEO상담카드를 활용한 단체보험+CEO보장+상속플랜
	김태우	경영인 정기보험 판매강화과정(참석자 50명↑ 가능)
	김상호	효율적인 CEO컨설팅을 통한 경영인정기보험 계약하는 방법
	홍승희	사업주에게 딱 맞는 경영인정기보험 제안기법
	김성태	경영인정기보험 실전판매기법

찾아가는 GA 테마교육 서비스(2/2)

강의 키워드	담당 강사	과목명
건강종신 판매기법	권준오	실속건강종신보험(GI23종/암보장) 속전속결 판매기법
	김상호	건강보장상품 판매를 위한 3대 질병 영업적으로 활용하는 방법
	정상윤	① GI보험으로 건강보험 마스터하기 ② 종신보험 주계약 강해지기
	류희석	① 사망과 질병 두마리 토끼 잡는 GI종신판매 확대 ② 돈이 살리는 질병, 암종신 보험 판매 확대
	김정애	① 건강 종신행 보험의 초격차 헬스케어서비스 ② 여성건강종신보험과 그녀를 위한 이야기
보장컨설팅	최은식	질병통계를 활용한 보장컨설팅 실전화법
	김정애	① 신포괄수가제와 교보 건강보장성 보험 ② 꼭 있어야하는 보험 교보암보험
	차영주	① 10분만에 끝내는 초회면담 활용법 ② 암 도둑처럼 온다
	배경찬	통계로 풀어가는 질병컨설팅
이미지 브랜딩	강진주	청약률을 높여주는 이미지 브랜딩
	이혜진	통하고 팔리는 설득 스피치

제대로된 강사들의 진짜 GA용 강의

이젠 **교보생명 AM사업팀장**에게 문의해 보세요

교보생명 헬스케어서비스 가입기준

헬스케어서비스 II plus 제공대상(본인, 직계존비속, 배우자 / 기간 70세or20년)

상품명	제공 기준	상품특징
뉴프리미어MP중신보험	주계약 10억이상	교보프레스티지헬스케어서비스 PLUS 지원
교보프레스티지중신보험23.08		
실속중신보험 Plus(일반형/간편가입형)		
실속중신보험 Plus(일반형/간편가입형)	주계약 1억이상	저해지중신 고연령 가입 가능, 7년 100%↑ 일반저해지중신
실속중신보험		
교보중신보험/교보간편가입중신보험23.08		
실속간편/초간편가입중신보험		
하이브리드변액중신보험		
경영인정기보험(일반형/간편가입형)		
변액건강중신보험		
실속간편가입건강중신보험	주계약 7천만이상	GI 23종/암중신, 저해지/일반 유병자(3.2.5)형 GI 12종, 저해지/일반형 GI 23종, 저해지/일반(+우먼 헬스케어)
실속여성건강중신보험		
실속간편가입건강중신보험		

헬스케어서비스 III plus 제공대상(본인, 직계존비속, 배우자 / 기간 15년)

상품명	제공 기준	상품특징
실속간편가입건강중신보험	주계약 5천만이상 (24.3월까지)	GI 23종, 저해지/일반(+우먼 헬스케어) GI 23종 변액중신
실속여성건강중신보험		
실속간편가입건강중신보험		
변액간편가입건강중신보험		

특화형 헬스케어서비스 제공대상(본인, 기간 15년)_3대질환 진단시 5년 확정지원

상품명	제공 기준	상품특징
교보암보험23.09/간편가입암보험(암특화형)	월 보험료 3만 이상	15-80세 갱신비갱신, 진단비, 항암약물 방사선 우수 암통원비, 만기 환급금 우수 15-80세, 갱신, 업셀링 우수 재가/시설급여 3단계 등급 보장, 간병비 입원지원
교보통큰암보험(암특화형)		
뇌심장건강보험(뇌심장 특화형)		
돌봄간병보험(돌봄간병 특화형)		

헬스케어 베이직서비스 II plus 제공대상(본인, 기간 20년)

상품명	제공 기준	상품특징
교보맞춤건강보험(DIY형)	월 보험료 3만 이상	재해사망+80개 특약 조립 유병자(30~80세) 재해사망+51개 특약 유병자(30~80세) 재해사망+28개 특약
교보간편가입 건강보험(3·2·5)		
초간편가입 건강보험(3·0·5)		

상품 판매시 반드시 준수해야 할 사항

3대 기본 지키기

01

자필서명

보험계약 체결 시
보험계약자 및 피보험자는
청약서, 상품설명서 등
청약관련 서류에 반드시
자필서명
(날인 및 전자서명 또는
공인전자서명 포함)을
하여야 합니다.

02

보험약관 및 계약자용 청약서 전달

보험계약 청약 시
약관 및 계약자 보관용 청약서
(청약서 부분)를
보험계약자에게 반드시
전달하여야 합니다.

03

보험약관의 중요내용 설명





보험판매인은
보장내용, 보험료납입기간 및
보험기간, 계약전 알릴의무 등
보험약관의 중요 내용을
보험계약자에게 반드시
질문, 확인 또는
설명하여야 합니다.



6대 판매 원칙 준수





6대 판매원칙	GA-FP 핵심 실천사항	비고
적합성 원칙	변액보험 적합성 진단 프로세스 준수 판매자입장에서 소비자의 재산, 금융상품취득, 처분목적, 경험에 비추어 부적합한 상품 체결 권유 금지 (변액보험)	★ 3천만원 이하 과태료
적정성 원칙	변액보험 적합성 진단 프로세스 준수 소비자가 자발적으로 구매하려는 상품이 소비자 재산 등에 비추어 부적절할 경우 그 사실을 알리고 확인 받아야 함	
설명 의무	상품을 권유하거나 소비자가 설명을 요청하는 경우 상품 설명서의 모든 항목을 반드시 설명하며, 소비자가 원하는 부분은 추가하여 설명해야 함 소비자가 합리적인 판단 또는 상품 가치에 중대한 영향을 미칠 수 있는 사항을 거짓 또는 왜곡하여 설명해서는 안됨. 상품의 중요한 사항을 빠뜨리지 않고 설명	★ 5년 이내 해지 요구 가능 ★ 판매자 → 최대 1억 과태료 ★ 회사 → 수입의 50% 과징금
불공정 영업 금지	제휴서비스 관련 알려야 할 사항 안내 준수!! 금융상품 판매시 우월적 지위를 이용하여 소비자 권익 침해 행위 금지 · 소비자의 의사에 반한 상품 강요 및 계약 체결 · 회사의 부당 담보, 편익 요구 및 제공 받는 행위 · 연계/제휴서비스를 부당하게 축소, 변경하는 행위	★ 5년 이내 해지 요구 가능 ★ 판매자 → 최대 1억 과태료 ★ 회사 → 수입의 50% 과징금
부당 권유 금지	신의성실 원칙에 근거한 고지의무 작성 단정적 판단 제공, 오인할 소지의 내용, 중요한 사항을 사실과 다르게 알리거나 알리지 않도록 부당하게 권유하는 행위 금지 · 불확실한 사항에 대한 단정적 판단을 제공하는 행위 · 객관적 근거 없이 금융상품을 비교하여 우수하거나 유리하다고 알리는 행위 · 금융상품의 내용을 사실과 다르게 알리는 행위 · 고지의무를 방해하거나 부실하게 알리도록 하는 행위	★ 5년 이내 해지 요구 가능 ★ 판매자 → 최대 1억 과태료 ★ 회사 → 수입의 50% 과징금
광고 규제	교보생명 이 승인한 광고·안내자료 사용! ※ 교육자료를 광고 및 인터넷 블로그 등 사용 엄금 소비자가 금융상품을 오해하지 않도록 명확하고 공정하게 전달 (필수사항 포함, 금지 행위 등을 규제) 미승인 자료 사용, 과장 광고 금지	★ 최대 1억 과태료/ 회사 수입의 50% 과징금





완전판매를 위한 자필서명의 이행(1/2)

신계약 모니터링

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 제가 자필로 할 수가 없죠. 거기에 안갔으니까요.
 자필서명은 누가 하셨을까요?
 딸이 했겠죠.

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 제가 직접 하지는 않았구요. 전화로 동의 해 달라
 고 해서 동의만 해 주었어요. 서명은 빈종이에 적어서
 사진으로 보내달라고 해서 보낸건 있어요.

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 아, 제가 해야 하는건가요? 바빠서 못했는데..
 자필서명은 누가 하셨을까요?
 FP님께 대신 해 달라고 했어요.

 고객님, 청약서에 직접 자필서명을 하셨습니까?
 제가 안했는데요. 직장에 있어서 할 수가 없는데..
 자필서명은 누가 하셨을까요?
 뉘, 짐사람이 했겠죠.

민원 사례



이모, 저 영숙인데요, 보험가입할때 오빠 모르게 가입해야된다고 하니깐 그렇게 해도 가능하다고 하셔서 오빠 싸인 없이 가입했잖아요? 맞죠?



민원 접수 전 FP와의 통화내용을 녹음하여 근거자료로 제시하고 계약무효를 주장한 사례

3자대면 과정에서 FP는 주말에 만났다고 했는데, 청약서는 다음날(월) 발행됨. 계약전 알릴의무만 자필서명을 받고, 청약서는 임의 서명한 사례



영희씨, 그때 우리가 일요일 점심때 만났잖아요. 기억 안나요? 2층 식당에서 점심 먹고, 커피 마시면서 엄마랑 같이 서명 했잖아요.



어머니 소개로 가입했구요. FP님은 지방에서 저를 만나러 이곳 안산까지 오셨다고 하시는데.. 저는 만난 기억이 전혀 없어요!!



FP가 고객에게 문자로 원거리라 찾아뵙기 어렵다며 서명을 작성해서 사진으로 보내 달라고 했던 문자내용을 근거로 계약무효를 주장한 사례

민원 사례



그때(보험계약 가입시점) 저는 해외 유학 중이였어요. 어머님께서 제 의사도 묻지 않으시고, 보험가입을 해 놓으셨네요.



저는 그때(보험계약 가입시점) 군복무 중이였고, 그 기간 중에 군대에서 휴가나 외출을 한적도 없습니다.



남편이 보험을 엄청 싫어해서 제가 대신 자필서명을 했어요. FP님도 그렇게(자필서명을 대필)해도 된다고 하시더라고요.

모집경위서

- ✓ 계약자에게는 자필서명을 받았는데, 피보험자를 만난 기억은 없습니다.
- ✓ 계약자가 자필서명을 받아 준다고 해서 청약서를 맡기고 왔습니다..
- ✓ 제가(FP) 자필서명을 대신 했습니다..



완전판매를 위한 자필서명의 이행(2/2)



보험업법 제97조 [보험계약의 체결 또는 모집에 관한 금지행위]

- ① 보험계약의 체결 또는 모집에 종사하는 자는 그 체결 또는 모집에 관하여 다음 각호의 어느 하나에 해당하는 행위를 하여서는 안된다.
 - ~ (중략)
 - 6. 실제 명의인이 아닌 자의 보험계약을 모집하거나 실제 명의인의 동의가 없는 보험계약을 모집하는 행위
 - 7. 보험계약자 또는 피보험자의 자필서명이 필요한 경우에 보험계약자 또는 피보험자로부터 자필서명을 받지 아니하고 서명을 대신하거나 다른 사람으로 하여금 서명하게 하는 행위



위반시 제재

보험업법 제196조(과징금)에서는 보험회사에는 과징금(해당 보험계약의 연간 수입보험료의 50%이내)을 부과하고, 보험업법 제209조(과태료)에서는 해당 모집조직과 보험회사 임직원에 대해서는 과태료(모집자는 1천만원, 보험회사 임직원은 2천만원)를 부과하도록 정하고 있음

자필서명 이행을 잘 실천하면 생기는 일

- | | | | |
|--|-------------|--|-----------|
| <ul style="list-style-type: none"> ● 완전가입 실천을 통한 고객관계 신뢰 형성 ● 소개 및 추천계약을 통한 영업경쟁력 강화로 고성과 창출 ● 완전가입 실천으로 유지율 향상 등 고성과 기여 ● 컨설턴트에 대한 신뢰를 통한 우수인재 리크루팅 기회 마련 ● 민원 예방으로 분쟁·소송 등에서 자유로움 | 컨설턴트 | <ul style="list-style-type: none"> ● 고객의 알권리 제공으로 보험의 필요성 재인식 ● 가입목적에 맞는 보장설계로 가족사랑 실천 ● 상품의 이해도가 높아지고, 다양한 상품의 부가기능 활용 가능 ● 신뢰도 향상으로 지인 소개 및 추천 | 고객 |
|--|-------------|--|-----------|

반드시 실천하십시오!!



- ① “미성년자 계약자의 경우,
정확한 친권자를 확인하고, 친권자 모두의 서명을 반드시 받아야 합니다.”
- ② “계약자와 피보험자가 다른 계약의 경우,
계약자 뿐만 아니라 피보험자도 직접 면담하고, 자필서명을 반드시 받아야 합니다.”
- ③ “보험약관 및 계약자보관용 청약서 등
청약관련 서류는 청약과 동시에 지체 없이 모두 전달해야 합니다.”

교보생명 업무지원 연락처



콜센터 1588-1001



FP전용 콜센터(유망고객등록) 1588-0120



IT지원(전산 장애) 02-721-3130



헬스케어서비스 콜센터	1588-7524
(암특화형) 헬스콜센터	1588-2711
(뇌심장특화형) 헬스콜센터	1577-4773
(돌봄간병특화형) 헬스콜센터	1661-5589



지원담당(○○○)	00-000-000
	팩스 00-000-0000
○○○ 지점장	000-0000-0000
○○○ 교육실장	000-0000-0000
○○○ 매니저(○○, ○○)	000-0000-0000
○○○ 매니저(○○, ○○)	000-0000-0000

개인PC (V3)영업지원시스템 접속은
(크롬) <https://ga.kyobo.com>